

CUM SA VA PUNETI IN ORDINE VIATA FINANCIARA

PARTEA I

CAP. 1. "DE CE EVITATI SA AVETI PROPRIA AFACERE ?"

N-AI NEVOIE DE BANI (DVS. PERSONAL) CA SA FACI BANI !!!
N-AI NEVOIE NICI DE EDUCATIE SUPERIOARA !!!

THOMAS EDISON = GENERAL ELECTRIC
HENRY FORD = FORD
BILL GATES = MICROSOFT

ATUNCI DE CE AI NEVOIE ?
AI NEVOIE DE:

- UN VIS
- MULTA HOTARARE SI FERMITATE
- DORINTA DE A INVATA REPEDE
- CAPACITATEA DE A-TI FOLOSI CUM TREBUIE DARURILE CU CARE TE-A INZESTRAT D-ZEU
- SA STII SIGUR SECTORUL CARE ITI VA PRODUCE AVEREA

***CE ESTE INTELIGENTA FINANCIARA* ?**

A	**P**
L	**I**

DIN CARE SECTOR PROVIN BANII TAI?

METODE DIFERITE DE A OBTINE UN VENIT inseamna

- MENTALITATI DIFERITE
- CAPACITATI PRACTICE DIFERITE
- CAI EDUCATIONALE DIFERITE
- TIPURI DIFERITE DE OAMENI
-

OAMENI DIFERITI => ATRACTII DIFERITE FATA DE DIVERSE SECTOARE

***POTI CASTIGA UN VENIT IN TOATE CELE 4 SECTOARE**

CE SECTOR ALEGEM ESTE IN FUNCTIE DE :

- CE SUNTEM NOI IN ESENTA :
- VALORILE PE CARE LE APRECIEM
- PUTEREA PE CARE O AVEM
- SLABICIUNILE SI INTERESELE NOASTRE

PROBLEMA REALA ESTE : <u>DE UNDE VIN BANII ?</u>
NU CE FACEM CI CUM PRODUCEM BANII !!!

DIVERSE METODE DE PRODUCERE A VENITULUI:

- UNORA LE PLACE ANGAJATI
- ALTORA LIBER PROFESIONISTI
- ALTII PATRONI
- ALTII INVESTITORI

POTI FI BOGAT SAU SARAC IN ORICARE DIN CELE 4 SECTOARE
FIECARE SECTOR ARE AVANTAJE SI DEZAVANTAJE

<u>*PARINTI DIFERITI IDEI DIFERITE DESPRE BANI</u>

AFIRMATIILE PARINTELUI SARAC CU STUDII SUPERIOARE:

- *IUBIREA DE ARGINTI ESTE UN LUCRU RAU*
- *NU MA INTERESEAZA PREA MULT BANII*
- *NICIODATA NU VOI FI BOGAT*
- *NU-MI PERMIT SA FAC ASTA*
- *A INVESTI ESTE RISCANT*
- *BANII NU SUNT TOTUL IN VIATA*

AFIRMATIILE PARINTELUI BOGAT FARA STUDII SUPERIOARE

- BANII INTRETIN VIATA
- E O PROSTIE SA-TI PETRECI VIATA MUNCIND PENTRU BANI SI SA PRETINZI CA BANII NU AU NICI O IMPORTANTA
- DE CE SA TRUDESTI PENTRU BANI ?
- INVATA SA AI BANI SI OAMENI CARE SA TRUDEASCA PENTRU BANI, IAR TU POTI FI LIBER SA FACI LUCRURILE CARE SUNT CU ADEVARAT IMPORTANTE

LUCRUILE CU ADEVARAT IMPORTANTE :

- SA AI TIMP DIN BELSUG CA SA-TI CRESTI COPII
- SA AI BANI CA SA FACI ACTE DE CARITATE SI DONATII
- SA FURNIZEZI LOCURI DE MUNCA SI STABILITATE FINANCIARA COMUNITATII
- SA AI TIMP SI BANI PT. A TE INGRIJI DE SANATATEA TA
- SA POTI CALATORI CU FAMILIA PRIN TOATA LUMEA

BANUL ARE IMPORTANTA, DAR REFUZ SA-MI PETREC TOATA VIATA MUNCIND PENTRU EL

ALEGEREA CADRANELOR

PARINTII NE SUNT INVATATORI.
SUCCES IN A SAU L=>

- BANI MAI MULTI
- TIMP LIBER PUTIN PENTRU FAMILIE
- IMPOZITE MAI MARI
- DATORII MAI MULTE

SUCCES IN P SAU I =>

- BANI FOARTE MULTI
- TIMP LIBER MULT PENTRU FAMILIE
- IMPOZITE MAI MICI
- FARA DATORII, TOTUL SE CUMPARA CU BANUL JOS

MOTIVUL PRINCIPAL PENTRU CARE ALEGEM UN CADRAN SAU ALTUL

EVITATI SA HOTARATI ATAT CE VRETI SA FACETI CAT MAI ALES CE DORITI SA DEVENITI

FIECARE CADRAN ARE :

- CALITATI
- CARENTE

ALEGETI ACEL DRUM FINANCIAR IN VIATA CARE VI SE POTRIVESTE.

SCOPUL NOSTRU ESTE SA VA OFERIM IDEI NOI CA SA VA ATINGETI SCOPURILE DVS.

CAP. 2 CADRANE DIFERITE... OAMENI DIFERITI

CAND FRICA DE A PIERDE BANI SI A ESUA DEVINE DUREROASA IN FORUL INTERIOR, ATUNCI:

- UNII ALEG SIGURANTA => ANGAJAT SAU LIBER PROFESIONIST
- ALTII ALEG LIBERTATEA => PATRON SAU INVESTITOR

CAND VINE VORBA DE BANI SI DE EMOTIILE LEGATE DE BANI FIECARE REACTIONEAZA ALTFEL => ALEGEREA CADRANULUI

SE POT SCHIMBA PARINTII ?
ORICINE SE POATE SCHIMBA ! DAR TRECEREA DE LA UN CADRAN LA ALTUL = SCHIMBARE RADICALA A CEEA CE ESTI :

- FELUL IN CARE GANDESTI
- FELUL IN CARE VEZI LUMEA

ESTE CA SI SCHIMBAREA DIN OMIDA IN FLUTURE.
ESTE FOARTE GREU PT. OMIDA SA FACA CE FACE FLUTURELE. SCHIMBARILE SUNT PROFUNDE SI PUTINI OAMENI IAU DECIZIA SA LE FACA.

CARE SUNT DIFERENTELE

CUM SA DESCOPERI DACA O PERSOANA ESTE : A, L, P SAU I ?
METODA: STAI SI ASCULTA-I VORBIND.
EVITA SA JUDECI O CARTE DUPA COPERTI.

HENRY FORD= EDUCATIE PUTINA
STIAU – CUM SA ANGAJEZE
- CUM SA LUCREZE CU OAMENII CU EDUCATIE

ESTE BINE SA STII SA UNESTI OAMENII INTELIGENTI INTR-O ECHIPA CA SA LUCEZE PENTRU UN SCOP
=
MARE CALITATE
=
SA VEZI O PERSOANA DINCOLO DE SUPRAFATA.

VALORILE ESENTIALE ALE ORICAREI PERSOANE VIN DIN SUFLET

CUVINTELE CELOR DIN CADR. A

- CAUT UN SERVICIU SIGUR, CERT, CU SALARIU BUN SI AVANTAJE EXCELENTE

CUVINTELE CELOR DIN CADR. L

- VALOAREA MUNCII MELE ESTE DE 10 EURO/ORA
- COMISIONUL MEU ESTE DE 10% DIN PRETUL TOTAL
- MI SE PARE CA NU SUNT OAMENI CARE SA VREA SA MUNCEASCA SI SA FACA LUCRURILE CA LUMEA

CUVINTELE CELOR DIN CADR. P

- CAUT UN DIRECTOR GENERAL PENTRU COMPANIA MEA

CUVINTELE CELOR DIN CADR. I

- FLUXUL MEU MONETAR SE BAZEAZA PE O RATA A PROFITULUI, INTERNA SAU NETA

<u>*CUVINTELE SUNT INSTRUMENTE</u>

<u>DACA VRETI SA CONDUCETI OAMENII E NECESAR SA STAPANITI FOARTE BINE CUVINTELE</u>

PRIMA DATA ASCULTI CUVINTELE PE CARE LE FOLOSESTE O PERSOANA=> II SIMTI SUFLETUL=> STII CU CINE STAI DE VORBA
APOI
STII CE CUVINTE E NECESAR SA FOLOSESTI SI CAND SA LE FOLOSESTI PT. A OBTINE O COMUNICARE EFICIENTA.

ACELASI CUVANT POATE EMOTIONA O PERSOANA SI ENERVA ALTA:
EXP: RISC= TEAMA PT. A
= ENTUZIASM PT. I

<u>*DIFERENTE ESENTIALE</u>

ASCULTATI CUVINTELE OAMENILOR SI SIMTITI CE AU IN SUFLET

CUVINTE = VALORI = DIFERENTE INTRE OAMENI

"A" – DORESTE SIGURANTA + BENEFICII = *EU ITI DAU TIE ASTA SI TU PROMITI SA-MI DAI ASTA IN SCHIMB = CONTRACT DE MUNCA*
AFIRMATIE : NU MA INTERESEAZA ATAT DE MULT BANII = SUNT SINCERI CAND SPUN ASTA.
IDEEA DE SIGURANTA ESTE MAI IMPORTANTA DECAT BANII.

"L" – DORESC SA FIE PROPRII LOR STAPANI
SA FACA UN LUCRU PE CONT PROPRIU
MUNCESC DIN GREU SI DORESC SA FIE FOARTE BINE PLATITI
CAND E VORBA DE BANI SUFLETUL E FIOROS DE INDEPENDENT
L- REACTIONEAZA DIFERIT LA SENTIMENTUL DE TEAMA=> EI IAU TAURUL DE COARNE . PREIAU CONTROLUL ASUPRA SITUATIEI SI O REZOLVA SINGURI.
SUNT PERSOANE CARE ISI CONTINUA EDUCATIA MAI DEPARTE.

AFIRMATII:

- NIMENI NU FACE ASTA LA FEL DE BINE CA MINE
- SUNT PERFECTIONISTI TARI CA STANCA
- LE LIPSESTE INCREDEREA CA ALTCINEVA AR PUTEA SA FACA LA FEL DE BINE UN LUCRU => DE ACEEA II ANGAJAM
- BANII NU SUNT CEL MAI IMPORTANT LUCRU IN LEGATURA CU MUNCA LOR, CI LIBERTATEA DE A FACE LUCRUL IN STILUL LOR SI DE A FI RESPECTATI CA SPECIALISTI
- INTAMPINA GREUTATI CAND TREBUIE SA ANGAJEZE PE CINEVA SA FACA CE FAC EI => E GREU SA GASESTI PE CINEVA DE NADEJDE IN ZILELE NOASTE
-

- DACA INSTRUIESC PE ALTII SA FACA CEEA CE FAC EI, PERSOANA NOU INSTRUITA DE OBICEI II PARASESTE SI II LASA SA FACA TOTUL IN STILUL LOR
- EVITA SA INSTRUIASCA SAU SA ANGAJEZE PT. CA CEI INSTRUITI DEVIN CONCURENTA
-

“P” – APROAPE OPUSUL CELOR DIN “L”
LE PLACE SA SE INCONJOARE DE OAMENI MAI INTELIGENTI DIN TOATE CELE 4 CATEGORII
- ADEVARATII P AGREAZA DELEGAREA

DE CE SA FACI TU ASTA, CAND POTI ANGAJA PE ALTCINEVA SA O FACA PT. TINE, CINEVA CARE O S-O FACA SI MAI BINE ?
“FORD”

GANDITUL ESTE CEA MAI GREA MUNCA DIN CATE EXISTA.
DE ACEEA ATAT DE PUTINI OAMENI SE IMPLICA IN ASTA !
****CALITATEA DE CONDUCATOR SCOATE LA IVEALA CE E MAI BUN IN OAMENI****

IDOL => CITITI DESPRE EI. EI VA VOR INVATA CUNOSTINTELE NECESARE REUSITEI IN AFACERI:
- CUNOSTINTE DE CITIRE A DOCUMENTELOR FINANCIARE
- CUNOSTINTE DE MARKETING
- CUNOSTINTE DE VANZARI
- CUNOSTINTE DE CONTABILITATE
- CUNOSTINTE DE MANAGEMENT
- CUNOSTINTE DE PRODUCTIE SI NEGOCIERI
- CUNOSTINTE DESPRE CUM SA LUCRATI CU OAMENII SI CUM SA-I CONDUCETI
- EXISTA O STIINTA A AFACERILOR
- EXISTA O STIINTA A CONDUCERII

AMBELE POT FI INVATATE
AMBELE SUNT STUDII DE O VIATA SI DUREAZA O VIATA

****DEZVOLTAREA ANTREPRENORIALA***

AM DE GAND SA-MI INCEP PROPRIA AFACERE.
MULTI VOR SA FACA ASTA: A SA TREACA IN P
DAR INCEP SI RAMAN INTEPENITI AICI: A SE TRANSFORMA IN L
ATUNCI INCEARCA SA FACA ASTA : L SA TREACA IN P
PUTINI O SI DUC LA CAPAT . DE CE ?
PT. CA DEPRINDERILE PRACTICE SI CALITATILE UMANE NECESARE PT. A OBTINE SUCCESUL IN FIECARE DIN CELE 4 CADRANE SUNT DIFERITE.

<u>*DIFERENTA DINTRE O AFACERE DE TIP L SI TIPUL DE AFACERE P</u>
P ISI POT LASA AFACEREA UN AN SAU MAI MULTI IAR CAND REVIN ISI GASESC AFACEREA MAI PROSPERA

DACA L DISPARE EXISTA RISCUL CA LA INTOARCERE SA NU MAI AIBA NICI O AFACERE.
DECI L DETINE O SLUJBA
P DETINE UN SISTEM DE AFACERI SI ANGAJEAZA OAMENI COMPETENTI CARE SA OPEREZE SISTEMUL

PT. A TRECE DIN L IN P E NECESAR SA CONVERTEASCA CEEA CE SUNT SI CEEA CE STIU INTR-UN SISTEM… IAR MULTI NU SUNT IN STARE SA O FACA.

CA SA DEVII P DE SUCCES AI NEVOIE DE:
- DETINEREA SAU CONTROLUL SISTEMULUI
- CAPACITATEA DE A CONDUCE OAMENI

"I" – INVESTITORII FAC BANI DIN BANI
BANII LOR LUCREAZA PT. EI
DOAR AICI BANII SE CONVERTESC IN AVERI

A= AI UN SERVICIU
L= ESTI PROPRIETARUL UNEI SLUJBE
P= ESTI PROPRIETARUL UNUI SISTEM SI OAMENII MUNCESC PT. TINE
I= BANII LUCREAZA PT. TINE

<u>*TAP SI BAP = SECRETUL AVERILOR URIASE</u>
- **TAP - TIMPUL ALTOR PERSOANE**
- **BAP - BANII ALTOR PERSOANE**

ACESTE LUCRURI SE GASESC PE PARTEA DREAPTA A CADRANULUI
L= SUCCES => MAI MULTA MUNCA=>MUNCA EFICIENTA ARE REZULTAT SI MAI MULTA MUNCA
P= SUCCES => SA MARESTI SISTEMUL SI SA ANGAJEZI MAI MULTI OAMENI=> MUNCESTI MAI PUTIN CASTIGI MAI MULT SI TE BUCURI DE MAI MULT TIMP LIBER

PE DREAPTA AI NEVOIE DE O MENTALITATE DIFERITA SI DE CUNOSTINTE TEHNICE DIFERITE
E NEVOIE SA STII DIN CARE CADRAN SA IESI SI CAND !

***UN GHID PT. A FI LIBER FINANCIAR**
CURSUL DE INTELIGENTA FINANCIARA = GHID PT. CEI CARE DORESC SA-L FOLOSEASCA

****DIFERENTA DINTRE CEI BOGATI SI TOTI CEILALTI***

- BOGATII- OBTIN 70% DIN VENIT DIN INVESTITII
  30% DIN VENIT DIN ANGAJAT SAU L
- SARACII SI CL. DE MIJLOC- OBTIN 80% DIN VENIT DIN ANGAJAT
  20% DIN VENIT DIN INVESTITII

****DIFERENTA INTRE BOGATIE SI OPULENTA***

*CONVERTITI FLUXUL MONETAR AL BOGATIEI REZULTATE DIN PROPRIA AFACERE IN BUNURI TANGIBILE CARE ADUC UN FLUX MONETAR PASIV SI MAI MARE
*CAND VENITUL DIN COLOANA DE ACTIVE ESTE MAI MARE DECAT VENITUL DIN AFACERE => VINZI AFACEREA => AVERE
*DEFINITIA AVERII = NR. DE ZILE IN CARE POTI SUPRAVIETUI FARA SA MUNCESTI SI SA-TI MENTII NIVELUL DE TRAI

AVEREA SE MASOARA IN TIMP SI NU IN DOLARI !
NU CONTEAZA CATI BANI FACI CI CAT PASTREZI DIN EI
SI
CAT TIMP LUCREAZA ACEI BANI PT. TINE !!!

*INDIFERENT CATI BANI FACI O PARTE DIN EI E NECESAR SA-I DEPOZITEZI IN CADRANUL I.

FORME DE INVESTITII:
- **EDUCATIE**
- **LOIALITATE SI CONSTIINCIOZITATE IN MUNCA**
- **IN FAMILIE => MULTI COPII**
- **PROGRAMELE DE FONDURI DE PENSIE INDIVIDUALA**

****VENITUL OBTINUT DIN INVESTITII***

CASA=> CHIRIE
DEPOZIT BANCAR => DOBANZI LA ECONOMII
ACTIUNI , OBLIGATIUNI=>DIVIDENDE
CALIFICAREA PT. CADRANUL I ESTE DATA DE MARIMEA VENITULUI PRODUS DE CADRANUL I, FARA SA MUNCESTI IN ACEST CADRAN.

****AVANTAJELE VENITURILOR DIN CADRANUL I***

- TIMP LIBER
- IMPOZITE MICI

CEI DIN I ISI CONCENTREAZA ATENTIA PE GENERAREA BANILOR DE ALTI BANI.

I: DE CE NU EXISTA MAI MULTI INVESTITORI ?
R: RISCUL PRODUCE FRICA DE A PIERDE BANII

TEAMA DE A PIERDE BANII IMPARTE INVESTITORII IN 4 CATEGORII:

1. LE REPUGNA RISCUL => CONT IN BANCA
2. CEI CARE PREDAU SARCINA DE A INVESTI BANII ALTCUIVA=> JOC PE CARE NU VOR SA-L INVETE
3. CEI CARE JOACA JOCURI DE NOROC=> JOC AL NOROCULUI
4. INVESTITORII=> JOC AL INTELIGENTEI FINANCIARE

INVESTITORII PROFESIONISTI VOR SPUNE:
- CAT DE REPEDE MI SE RETURNEAZA SUMA INVESTITA ?
- CE VENIT PRIMESC TOT RESTUL VIETII DUPA CE AM PRIMIT SUMA INITIAL INVESTITA

****INCEPE O NOUA ERA***

*1989 SFARSITUL EREI INDUSTRIALE SI INCEPUTUL EREI INFORMATIEI
*GARANTAREA VENITULUI PE VIATA VA DISPAREA !!!
*PREA MULTI OAMENI SE BAZEAZA PE GUVERN.
*OAMENII CARE ISI ASUMA RISCUL DE A INVESTI, SCHIMBA LUMEA !

LIBERTATEA FINANCIARA ARE PRETUL EI !
ESTI DE ACORD SA PLATESTI ACEST PRET ?

*ESTI UN ADEVARAT OM DE AFACERI ?
*ESTI DACA RASPUNZI “DA” LA URMATOAREA INTREBARE :
POTI SA-TI LASI AFACEREA SA MEARGA SINGURA, UN AN – DOI IAR CAND TE INTORCI SA O GASESTI MAI PROFITABILA SI MAI EVOLUATA DECAT LA PLECARE ?

CAP. 3 DE CE ALEG OAMENII SIGURANTA IN LOCUL LIBERTATII?

I: DE CE CAUTA OAMENII SIGURANTA SERVICIULUI ?
R: PT. CA ASA SUNT INVATATI LA SCOALA SI ACASA !!!

COPIL -> SCOALA -> SLUJBA -> BANI DE CHELTUIT -> CUMPARA PASIVE => FACTURI DE PLATA -> SE INDRAGOSTESTE -> CASATORIE -> CASA, MOBILA, MASINA NOUA, HAINE LA MODA => FACTURI DE PLATA -> COPIL -> JUCARII PT. COPIL, HAINE -> MAI MULTA MUNCA -> MAI MULTI BANI PT. PASIVE S.A.M.D.

- CAPCANA SUCCESULUI => A SI L = SUCCES FINANCIAR = TIMP LIBER ZERO
  P SI I = SUCCES FINANCIAR = TIMP LIBER MULT

CAPCANA BANILOR => NU CONSTA IN CAT DE MULTI BANI FACI, CI IN :
- CAT TIMP II PASTREZI
- CAT DE MULT MUNCESC BANII PT. TINE
- CATE GENERATII ASIGURI CU EI

SUCCESUL PE PARTEA DREAPTA A CADRANULUI BANILOR NECESITA CUNOASTEREA BANILOR DENUMITA “INTELIGENTA FINANCIARA”

CALITATILE NECESARE SUCCESULUI:
- SA AI IN SUBORDINE CAT MAI PUTINI OAMENI
- SA MENTII PRETURILE LA UN NIVEL SCAZUT
- SA MENTII PROFITURILE LA NIVEL RIDICAT

CELE DOUA MARI CHELTUIELI PE CARE LE AI:
- IMPOZITELE
- DOBANZILE LA DATORII

IN CAUTAREA LIBERTATII FINANCIARE

1. SCHIMBAND SLUJBA DUPA SLUJBA=> A -> ALT A
2. SA FACI CE STII SINGUR => A DEVINE L

L ESTE CEL MAI DUR CADRAN. L ESTE FOARTE RISCANT. DACA REUSESTI CA “L” VEI MUNCI MAI MULT DECAT A, P SAU I.
CEL MAI PROST SFAT PE CARE-L POTI DA COPIILOR TAI :
- COPIL NASCUT INAINTE DE 1930: DUTE LA SCOALA, IA NOTE MARI SI GASESTETI O SLUJBA SIGURA. ERA OK.
- COPIL NASCUT DUPA 1930 : SFATUL ESTE PROST. DE CE ? DIN CAUZA IMPOZITELOR SI A DATORIILOR.

CEI BOGATI PLATESC PUTINE TAXE PE VENIT.
SALARIATII CU SALARII MARI PLATESC CELE MAI MARI IMPOZITE PE VENIT.
IMBOGATITI-VA RAPID LUCRAND IN P SI I.

CARE ESTE DIFERENTA INTRE:
A. SIGURANTA SLUJBEI
B. SIGURANTA FINANCIARA SI
C. LIBERTATEA FINANCIARA

A. MODELUL SERVICIULUI SIGUR = SCOALA => ANGAJAT

DOUA PICIOARE SUNT MAI DE FOLOS DECAT UNUL SINGUR
PE LANGA A SAU L EU PROPUN INSTRUIREA PENTRU CADRANELE P SAU I.

CUNOASTEREA INSEAMNA PUTERE

ASTEPTATI OCAZIA SA VA UTILIZATI CUNOSTINTELE SI VOR APAREA SI BANII.
AVAND CUNOSTINTE DESPRE 2 SECTOARE UNUL STANG ALTUL DREPT NE VOM SIMTI MAI IN SIGURANTA.

DUMNEZEU NE-A DAT :

- 2 PICIOARE
- 2 PARTI ALE CREIERULUI = GANDIRE SI IMAGINATIE
- DREPTUL DE A ALEGE DACA DORIM SAU NU SA UTILIZAM TOT CE NE-A DAT

B. MODELUL DE SIGURANTA FINANCIARA

SIGURANTA FINANCIARA PT. UN A = A+P, SAU A+I
SIGURANTA FINANCIARA PT. UN L = L + I, CEA MAI BUNA VARIANTA PT L ESTE : L=> L +P SI APOI P + I
BANII SINGURI NU ADUC SIGURANTA !!! MAI TREBUIE SA INVESTESTI IN EDUCATIA TA FINANCIARA, PT. CA ATUNCI CAND SE PETRECE O SCHIMBARE SA FII PREGATIT SA O INTAMPINI.

C. MODELUL DE LIBERTATE FINANCIARA

SA SCTIVEZI IN P SI I. IN P ALTII MUNCESC PT. TINE, IAR IN I BANII TAI MUNCESC PT. TINE.

POTI MUNCI SAU NU. TU ALEGI !!!

CUNOSTINTELE PE CARE LE AI DESPRE CELE DOUA CADRANE ITI ADUC LIBERTATEA DE MUNCA FIZICA.
AVERTISMENT !!! CADRANUL P DIFERA MULT DE I.
RECOMAND SUPREMATIA SCOLII ASUPRA EGOULUI !!!

****ALEGEREA DRUMULUI***

IN CEL MAI RAU CAZ RECOMAND INSTRUIREA IN SIGURANTA FINANCIARA.
INVESTITORII FAC BANI PE PIETELE SLABE.
SCHIMBAREA = TRANSFER DE AVERE

SINGURA DIFERENTA INTRE UN OM BOGAT SI UNUL SARAC ESTE CE FACE FIECARE IN TIMPUL LIBER

CALEA DE URMAT ?
CE-MI RECOMANZI ?
A -> P -> I SAU L -> P -> I
I INVESTESTE INTOTDEAUNA IN P
UNII VOR DIRECT IN I . APOI TE INTREABA : DE CE TOTUSI SA TRECI PRIN P ?
PT. CA :

- EXPERIENTA SI EDUCATIA – DACA AI SUCCES CA P AI MAI MULTE SANSE SA DEVII UN I PUTERNIC. VEI FI IN STARE SA IDENTIFICI ALTI P PUTERNICI.
- FLUXUL MONETAR – DACA AI O AFACERE PROSPERA AI TIMPUL SI BANII SA SUSTII URCUSURILE SI COBORASURILE CADR. I

CAP. 4 TREI TIPURI DE SISTEME DE AFACERI

PENTRU A AJUNGE IN P AI NEVOIE DE :

- UN SISTEM DE AFACERI
- OAMENII CARE SA PUNA IN MISCARE SISTEMUL PT. TINE

SISTEMUL IL POTI DEZVOLTA TU INSUTI SAU IL CUMPERI

SISTEMUL ESTE PODUL CARE TE DUCE DIN STANGA IN DREAPTA CADRANULUI.

EXISTA 3 TIPURI DE SISTEME DE AFACERI MULT FOLOSITE ASTAZI:

1. **CORPORATII TRADITIONALE – IN CARE ITI DEZVOLTI PROPRIUL SISTEM**
2. **CONCESIUNEA (FRANCHIZA) – CUMPERI UN SISTEM DEJA EXISTENT**
3. **NETWORK MARKETING – CUMPERI DREPTUL DE A FI PARTE INTEGRANTA A UNUI SISTEM DEJA EXISTENT SI PRIMESTI CONSULTANTA GRATUITA IN DOMENIUL COONDUCERII OAMENILOR SI A CREARII PRIN COPIERE A PROPRIULUI SISTEM.**

DACA E MANUIT CORECT FIECARE SISTEM TE VA INARMA CU UN SUVOI CONSTANT DE VENITURI.

PROBLEMA E SA-L PORNESTI SI SA MEARGA !
I: DE CE NU AI NICI MACAR O CASA ?
R: PT. CA NE CONSTRUIM UN SISTEM DE AFACERI !!!

S-AR PUTEA SA PIERZI 2-3 COMPANII PINA SA-TI PUI LA PUNCT PROPRIA FIRMA.
SUCCESUL ESTE UN PROST SFATUITOR. CELE MAI MULTE LUCRURI LE INVATAM DESPRE NOI INSINE CAND NU REUSIM SA FACEM CEVA.

EVITA SA TE TEMI DE NEREUSITE !!!
ESECUL ESTE O PARTE A REUSITEI
SUCCES FARA ESEC ESTE DE NECONCEPUT

PARTEA CEA MAI GREA:
- CA SA AI SUCCES AI NEVOIE DE SISTEM SI DE OAMENI
- ESTE GREU SA-TI DAI SEAMA DACA SISTEMUL ARE FISURI SAU OMUL ESTE PROBLEMA.

CUM INVETI SA DEVII P
- E NECESAR SA FII UCENICUL UNUI P = SPECIALIZARE LA LOCUL DE MUNCA
- CAND DEZVOLTI SI CONCEPI SISTEMUL E NECESAR SA AI GRIJA SA EVITI SA AJUNGI PARTE A SISTEMULUI

SUNT 3 FELURI IN CARE POTI AJUNGE FOARTE REPEDE IN P :

1. **GASESTE-TI UN MENTOR** =A FACUT DEJA CEEA CE VREI TU SA FACI.

SFAT:
- ATENTIE LA SFATURI, DAR GANDESTE DIN CARE CADRAN VIN
- OAMENII E NECESAR SA-I CONDUCI, EVITA SA-I MANIPULEZI
- MODUL TRADITIONAL DE A INVATA DESPRE SISTEME, ESTE SA-TI IEI MBA SI SA OBTII O SLUJBA CAT MAI SUS PE SCARA IERARHICA A UNEI CORPORATII
- CA SA INVETI TOATE SISTEMELE UNEI AFACERI ESTE NEVOIE DE 10 – 15 ANI DE LUCRU ACOLO, APOI POTI SA TE GANDESTI SA PLECI SI SA-TI INFIINTEZI PROPRIA FIRMA
- TOATE COSTURILE CU INCERCAREA CREARII PROPRIULUI SISTEM SE PETREC IN TIMP CE TU INCERCI SA-TI FORMEZI OAMENII

2. **CONCESIUNILE** – CUMPERI UN SISTEM INCERCAT SI PROBAT

- AVAND SISTEMUL TE POTI CONCENTRA ASUPRA FORMARII OAMENILOR
- IN ACEST CAZ SA EVITI SA ACTIONEZI CA UN L, ACTIONEAZA CA UN A , RESPECTA INDICATIILE PRIMITE
- PT. CA UN SISTEM SA FUNCTIONEZE E NECESAR CA TOATE SUBSISTEMELE LUI SA FUNCTIONEZE SI SA FIE JUSTIFICATE
- DE ACEEA INVESTITORII PROFESIONISTI INCLINA SA INVESTEASCA IN SISTEME DEJA PROBATE CU OAMENI CARE STIU SA LE CONDUCA

3. **MARKETING IN RETEA** – CU AJUTORUL UNEI SUME MICI DE 50 – 300 $ OAMENII POT FACE CUMPARATURI IN INTERIORUL SISTEMULUI EXISTENT SI POT PORNI IMEDIAT AFACEREA LOR

- ACESTE SISTEME SUNT COMPLET AUTOMATIZATE
- MLM OFERA OAMENILOR SIMPLI POSIBILITATEA DE A ACUMULA VENITUL REZIDUAL IN PERIOADA CAT INVATA SA DEVINA L, P SAU I PROFESIONISTI
- MLM -> CU BANI PUTINI -> POTI INVESTI TRUDA A CINCI ANI DE MUNCA -> APAR VENITURI REZIDUALE -> LE POTI APOI INVESTI
- TINE CURSURI DE INSTRUIRE DE DOUA ORI PE SAPTAMANA SAMBATA
- LA PRIMUL CURS INVATA-I PE OAMENI DESPRE SISTEMELE DE AFACERI SI DESPRE OAMENI SI CUM SA EVOLUEZE SPRE UN P DE SUCCES
- LA A DOUA INTALNIRE LE PREDA CUNOSTINTE FINANCIARE SI-I INVATA DESPRE INTELIGENTA FINANCIARA. II INVATA SA FIE P PRICEPUTI
- CAUTATI ORGANIZATIA CARE INVESTESTE IN DVS. PT A AJUNGE LA SUCCES
- IN MLM E NECESAR SA INVATATI 2 LUCRURI ESENTIALE PT. A AJUNGE LA SUCCES:
- INVATATI SA VA INVINGETI FRICA DE A FI RESPINS SI INCETATI SA VA MAI INTREBATI CE ZICE LUMEA DESPRE DVS.
- INVATATI SA CONDUCETI OAMENII. CAPACITATEA DE A TE INTELEGE PE TINE INSUTI SI A INSPIRA OAMENII ESTE O CALITATE CARE SE POATE INVATA
- TRECEREA DIN STANGA IN DREAPTA NU INSEAMNA ATAT CE E NECESAR SA FACI CI CE E NECESAR SA DEVII

EU AS CAUTA ORGANIZATII DE MLM CARE:

- SUNT ORGANIZATII VERIFICATE, AU SUCCES DE VREME INDELUNGATA
- AU OCAZII DE AFACERI IN CARE POTI REUSI, POTI CREDE, POTI SA LE IMPARTASESTI SI ALTORA

- AU PROGRAME CONTINUE CARE SA TE DEZVOLTE PE TERMEN LUNG, CA FIINTA UMANA
- AU UN PUTERNIC PROGRAM MENTOR – INVATA DE LA LIDERI
- AU OAMENI PE CARE II RESPECTI SI CU CARE TE SIMTI BINE

DACA CELE 5 CRITERII SUNT OK ATUNCI UITATE LA PRODUSUL LOR

CHEIA SUCCESULUI ESTE ANGAJAMENTUL PE TERMEN LUNG AL:
- SPONSORULUI
- COLABORATORULUI
- ORGANIZATIEI

CHEIA TA PERSONALA IN REUSITA ESTE INCREDEREA IN TINE CA POTI SA AI SUCCES. 80% DIN TIMP OCUPA-TE SA-TI INSTRUIESTI OAMENII

ACESTE TREI SISTEME SUNT PUNTEA TA SPRE LIBERTATEA FINANCIARA !!!

ALEGE !!! ACUM !!!

CAP. 5 CELE 7 NIVELURI DE INVESTITORI

E NECESAR SA FII CEL CARE CREEAZA ACTIUNI
PE CARE ALTII LE VAND
SI ALTII LE CUMPARA

JOHN BURLEY LA 30 DE ANI CUMPARASE 130 DE CASE FARA SA FOLOSEASCA VRE-UN BAN AL LUI.

E NECESAR SA VA INCADRATI INTR-UN ANUMIT NIVEL SI APOI SA VEDETI IN CE NIVEL ATI DORI SA FITI

***NIVELUL 0 – NU ARE NICI UN BAN PT. INVESTITII**
- 50 % DIN POPULATIA ADULTA = ORI CHELTUIESC TOT CE CASTIGA ORI CHELTUIESC MAI MULT DECAT CASTIGA.

***NIVELUL 1 – CEI CARE IAU BANI CU IMPRUMUT**
- EI ISI REZOLVA PROBLEMELE FINANCIARE LUAND BANI CU IMPRUMUT
- INVESTESC BANI IMPRUMUTATI
- NU AU NOTIUNEA BANULUI
- NU STIU CUM SE CHELTUIESC BANII
- SUNT ATRASI DE AVANS MIC, RATE LUNARE MICI

- A FACE CUMPARATURI ESTE PLACEREA LOR CEA MARE
- SUNT CONSUMATORI
- ADEVARATA LOR PROBLEMA ESTE PROSTUL OBICEI DE A CHELTUI BANII

***NIVELUL 2 CEI CARE ECONOMISESC**
- BANII LOR SUNT IN CEVA CU RISC SCAZUT= CONT SAU VALUTA
- ECONOMISESC PT. CONSUM NU PT. INVESTITII
- CRED IN PLATILE FACUTE IN NUMERAR
- SE TEM DE CREDITE SI DATORII
- LE PLACE SIGURANTA BANILOR IN BANCA
- ISI FAC ASIGURARI DE VIATA PT. CA ADORA SENTIMETUL DE SIGURANTA
- INCERCAND SA ECONOMISEASCA BANI RISIPESC CEL MAI PRETIOS BUN PE CARE-L AU = TIMPUL
- POTI SA-TI PIERZI TIMPUL ECONOMISIND CATIVA BANUTI LA DIFERITE OFERTE SAU POTI SA INVETI SA INVESTESTI IN ACEL TIMP
- REPLICA: UN BANUT ECONOMISIT ESTE UN BANUT CASTIGAT. SAU : PUN BANI DEOPARTE PT. COPII
- SUNT OPUSUL CELOR DE LA NIVELUL 1

***NIVELUL 3 INVESTITORII « INTELIGENTI »**
ESTE CONSTIENT DE NECESITATEA INVESTITIEI. AU INVESTITII DE GENUL:
- PROGRAM DE PENSII AL COMPANIEI
- FONDURI MUTUALE
- ACTIUNI
- OBLIGATIUNI
- SRL

SUNT OAMENI INTELIGENTI CU EDUCATIE SOLIDA, CU VENITURI MARI. EI SUNT CLASA DE MIJLOC
LOR LE LIPSESTE SOFISTICAREA IN DOMENIUL INVESTITIILOR. SUNT “0” IN FINANTE

***SUNT 3 CATEGORII DE NIV. 3**

3.A NU MA DERANJATI – NU MA PRICEP LA CIFRE SI GATA
SUNT PREA OCUPAT – PREA MULTA HARTOGARIE
E MULT PREA COMPLICAT – SOTUL SE OCUPA DE INVESTITII IN FAMILIA NOASTRA
ACESTI OAMENI LASA BANII SA STEA CUMINTI IN SEAMA PROFESIONISTILOR

3.B CINICUL – EI CUNOSC TOATE MOTIVELE PT. CARE ESTE NERENTABILA O INVESTITIE. E PERICULOS SA-I AI IN PREAJMA.
PAR INTELIGENTI VORBESC CU AUTORITATE, AU SUCCES IN DOMENIUL LOR, DAR IN REALITATE SUNT LASI SUB INVELISUL LOR INTELECTUAL.
M-AM PACALIT O DATA, NU LE MAI MERGE CU MINE A DOUA OARA.
CULMEA !!! EI URMARESC BURSA, CITESC ZIARUL FINANCIAR, ASCULTA LA RADIO SI TV TOTUL LEGAT DE INVESTITII.
CAND APAR STIRI DEFAVORABILE SE PUN PE CRITICA :
STIAM EU ASTA , UITE ASA SUNTEM PACALITI ETC.
PROBLEMA LOR ESTE CA SUNT ATAT DE INTELIGENTI, INCAT AU DEVENIT EXCESIV DE PRECAUTI
EI II INFESTEAZA PE CEI DIN JUR CU TEAMA LOR ADANCA.
LUMEA ACADEMICA, RELIGIOASA, GUVERNUL, MASS-MEDIA SUNT PLINE DE TIPUL ACESTA DE OAMENI = GAITELE DE LUNI DIMINEATA.
CINICUL DESCOPERA CE E RAU SI MASCHEAZA LIPSA DE CUNOSTINTE SAU LIPSA CURAJULUI.
FERITI-VA DE EI SI DE OAMENII DE INCREDERE.

3.C – JUCATORII DE JOCURI DE NOROC

- EI DAU CU ZARUL SI SPUN O RUGACIUNE. NU AU REGULI SAU PRINCIPII.
- EI CAUTA SECRETUL INVESTITIEI = PONTURI SAU SCURTATURI.

***NIVELUL 4 INVESTITORII PE TERMEN LUNG**

- SUNT FOARTE CONSTIENTI DE NECESITATEA DE A INVESTI.
- SE IMPLICA ACTIV IN LUAREA DECIZIILOR DE INVESTITIE.
- AU UN PLAN PE TERMEN LUNG CLAR CONTURAT.
- INVESTESC IN PROPRIA EDUCATIE.
- EI CER SFATUL UNOR PLANIFICATORI FINANCIARI COMPETENTI
- ATENTIE ! EI NU SUNT INVESTITORI DE ZILE MARI.
-

E NECESAR SA DEVII UN ASTFEL DE INVESTITOR!!! CUM ?

- TE ASEZI LA MASA SI ELABOREZI UN PLAN.
- PREIEI CONTROLUL ASUPRA OBICEIULUI TAU DE A CHELTUI BANI.
- MICSOREAZA CAT SE POATE DATORIILE SI PASIVELE.
- EVITA DEPASIREA MIJLOACELOR DE TRAI, DAR INCEARCA SA LE SPORESTI.
- CALCULEAZA CAT TREBUIE SA INVESTESTI PE LUNA, CATE LUNI, LA O RATA REZONABILA A PROFITULUI, CA SA VEZI CAT ITI IA, CA SA-TI VEZI TELURILE INDEPLINITE.
- FA TOTUL LA UN NIVEL CAT MAI SIMPLU
- INTRA IN JOC CU AFACERI MICI

- EVITA SA TE GANDESTI DACA FACI BINE SAU RAU. DOAR ACTIONEAZA !!!
- CU CAT ASTEPTI MAI MULT CU ATAT PIERZI CEL MAI VALOROS BUN PE CARE-L AI = TIMPUL

ASIGURAREA = METODA DE PROTECTIE A FAMILIEI SI A TA IN NICI UN CAZ SURSA DE AVERE.
DIN ACEST NIVEL PROVIN MAREA MAJORITATE A MILIONARILOR.
NIVELUL 4 ESTE OBLIGATORIU PENTRU O VIATA PROSPERA.

***NIVELUL 5 INVESTITORII SOFISTICATI**

ISI PERMIT STRATEGII MAI AGRESIVE SI MAI RISCANTE DE INVESTITII.
DE CE ?

PT. CA :
- AU OBICEIURI PECUNIARE BUNE
- O TEMELIE SOLIDA A BANILOR PE CARE II AU
- BUN SIMT AL INVESTITIILOR
- NU SUNT NOU VENITI IN JOC
- ISI PUN AFACERILE LA UN LOC IN PROPRIUL AVANTAJ
- INTRA IN AFACERI FACUTE DE PRIETENI DE LA NIVELUL 6
- TIN SUB CONTROL PERMANENT PROPORTIA DATORII | AVERE, ADICA VENITURILE > CHELTUIELILE
- STIU CA ESECUL FACE PARTE DIN SUCCES
- RISCA CEVA NOU MAX. 20% DIN CAPITAL

INTRA IN ACEASTA CATEGORIE :
- CEI CARE AU SURPLUS DE BANI
- O ECHIPA DE COSULTANTI PROFESIONISTI
- UN BILANT CARE O DOVEDESTE

- EI STIU CA PERIOADELE ECONOMICE SAU PIETELE PROASTE LE OFERA CELE MAI BUNE OCAZII PT. SUCCES.
- EI INTRA PE PIATA CAND ALTII IES
- EI STIU CAND SA IASA DE PE PIATA
- EI AU UN PLAN SI TELURI PRECISE
- INVATA IN FIECARE ZI, SE ABONEAZA LA PUBLICATII FINANCIARE SI PARTICIPA LA SENINARII.
- SUNT PARTICIPANTI ACTIVI LA ADMINISTRAREA PROPRIILOR INVESTITII
- REINVESTESC PROFITUL IN ACTIVE
- ISI FAMILIARIZEAZA COPIII CU ACESTE INFORMATII SI LASA AVEREA GENERATIILOR URMATOARE SUB FORMA DE SA

- EI PERSONAL DETIN IN PROPRIETATE FOARTE PUTIN
- AU UN CONSILIU DIRECTOR PERSONAL CARE II AJUTA SA-SI ADMINISTREZE BUNURILE.
- CHELTUIE O MICA AVERE PE SFATURI COMPETENTE.

***NIVELUL 6 CAPITALISTII – NIVEL DE EXCELENTA**

SUNT EXCELENTI A SI I. SUNT IN STARE SA CREEZE O AFACERE SI O OPORTUNITATE DE INVESTITII SIMULTAN

CAPITALISTII SUNT CEI CARE FURNIZEAZA BANII PT. :
- CREAREA DE LOCURI DE MUNCA
- AFACERI
- MARFURI CARE ADUC PROSPERITATE UNEI TARI
-

CAPITALISTII SUNT CEI CARE :
- CREAZA INVESTITII PT. EI SI PT. ALTII, FOLOSIND APTITUDINILE SI BANII ALTOR PERSOANE
- CREAZA INVESTITII SI LE VAND PE PIATA
- STIU SA FOLOSEASCA TIMPUL SI BANII ALTOR OAMENI PT. A FACE BANI
- STIU CA HAOSUL ECONOMIC INSEAMNA NOI OPORTUNITATI
- STIU SA FACA BANI FARA BANI SI SE ASTEAPTA LA PROFITURI > 100%

<u>IMI PLACE LA NEBUNIE JOCUL ACESTA</u>

<u>CALEA SPRE MARILE AVERI FINANCIARE INSEAMNA CONSOLIDAREA CALITATILOR SI ABORDAREA DEFECTELOR TALE DE CARACTER</u>

<u>E NECESAR MAI INTAI SA ADMITI CA ELE EXISTA SI NU SA PRETINZI CA ESTI FARA CUSUR</u>

1. DIN CE NIVEL DE INVESTITOR FACI PARTE ?
2. CE FEL DE INVESTITOR VREI SA DEVII IN CURSUL VIETII ?

EXISTA ACTIVE INTANGIBILE SI TANGIBILE

<u>CAP. 6 NU POTI VEDEA BANII CU OCHII TAI</u>

- BANII II VEZI CU OCHII MINTII

IMPORTANT NU E CE VEZI CU OCHII CI CEEA CE NU VEZI .
E VORBA DE AFACEREA IN SINE :
- DE ACORDUL FISCAL, DE PIATA, MANAGEMENT

- FACTORI DE RISC, BANI, STRUCTURA CORPORATIEI, LEGILE IMPOZITELOR
- O MIE DE ALTE LUCRURI CARE FAC DINTR-O INVESTITIE UN LUCRU BUN SAU RAU.
- DACA FACI CEVA COMITI GRESELI.
- DAR INVATAM CEL MAI BINE DIN GRESELI.
- LUCRURILE IMPORTANTE SE INVATA DOAR ACTIONAND, FACAND GRESELI SI CORECTANDU-LE.

ASA SE INSTALEAZA INTELEPCIUNEA

- MAREA MAJORITATE A OAMENILOR CUMPARA PT. CA SUNT SENTIMENTALI, NICIDECUM RATIONALI.
- " NU POTI SA FACI ASA CEVA AICI " INSEAMNA UNEORI CA CEL CARE FACE AFIRMATIA "NU POATE SA FACA"
- DACA STII CUM SA AI GRIJA DE BANI, BANII SE VOR INGRAMADI LA TINE.

" NU CONTEAZA CATI BANI FACI, CI CATI BANI PASTREZI, CAT DE BINE MUNCESC EI PT. TINE SI CATE GENERATII ASIGURI CU EI"
=
DEFINITIA INTELIGENTEI FINANCIARE

ORBUL CARE-I CONDUCE PE ORBI

- CAND INVESTESC OAMENII AU 95% OCHI SI 5% MINTE.
- PT. A DEVENI PROFESIONIST PE DREAPTA CADRANULUI E NECESAR SA OBISNUIESTI OCHII SA VADA DOAR 5% SI MINTEA SA VADA RESTUL DE 95%.
- DACA VREI SA VINA BANII LA TINE, E NECESAR SA STII CUM SA AI GRIJA DE EI.

ANTRENEAZA-TI MINTEA SA VADA BANII = SPECIALIZAREA IN FINANTE

ASTA INSEAMNA:

- CAPACITATEA DE A INTELEGE CUVINTELE SI SISTEMELE NUMERICE CU CARE OPEREAZA CAPITALISMUL

  " DACA BANII NU SUNT MAI INTAI IN MINTEA TA , NU VOR AJUNGE NICICAND IN MAINILE TALE "
- SA INVETI SA RECUNOSTI RISCUL ADEVARAT.

A FACE INVESTITII NU E RISCANT. A FI NESTIUTOR E RISCANT.

- ORICE SFAT IN MATERIE DE FINANTE E MAI BUN DECAT NICIUNUL.

FII RECEPTIV SI POLITICOS. ASCULTA-I PE ALTII.

DACA NU STII SA FACI DIFERENTA INTRE UN SFAT BUN SI UNUL PROST, ATUNCI E RISCANT.

CONSILIERII TAI E NECESAR SA FIE LA FEL DE INTELIGENTI CA SI TINE SAU MAI PUTIN INTELIGENTI DECAT TINE.

MULTI OAMENI FARA EDUCATIE FINANCIARA FAC INVESTITII SAU ISI ADMINISTREAZA BANII CONFORM RECOMANDARILOR PRIMITE DE LA ALTCINEVA IN CARE AU INCREDERE =>ASTA ESTE RISCANT

CUNOSTINTE FINANCIARE + INTELIGENTA FINANCIARA
=
CAPACITATEA DE A INTELEGE MARELE TABLOU AL BANILOR

IN CONTABILITATE SE ARATA "VALOAREA" CASEI TALE FACAND PARTE DIN ACTIVE, IAR "IPOTECA" FACAND PARTE DIN PASIVE.
VALOAREA CASEI TALE FLUCTUEAZA CU PIATA => UN ACTIV INSTABIL
IPOTECA ESTE UN PASIV STABIL, PE CARE PIATA NU IL AFECTEAZA.

CE SE INTAMPLA DACA IMI PLATESC IPOTECA? CASA MEA DEVINE UN ACTIV?

ECONOMIILE TALE = ACTIVE

NUMELE JOCULUI ECONOMIEI DE PIATA ESTE :
CINE E DATOR SI CUI ?
CU CAT AI DATORII FATA DE MAI MULTI OAMENI, CU ATAT ESTI MAI SARAC.
CU CAT EXISTA MAI MULTE PERSOANE CARE-TI SUNT TIE DATOARE, CU ATAT ESTI MAI BOGAT.
ASA E JOCUL !
LUMEA IA, PUR SI SIMPLU, DE LA:

- **CEL SLAB**
- **CEL SARAC**
- **CEL LIPSIT DE INFORMATII FINANCIARE**

DACA AI PREA MULTE DATORII, LUMEA ITI IA TOT CE AI:

- **TIMP, MUNCA, VIATA, CASA, INCREDEREA IN TINE**
- **DACA II LASI, ITI IA SI DEMNITATEA**

NU EU AM INVENTAT JOCUL. NU EU FAC REGULILE DAR EU CUNOSC JOCUL FOARTE BINE SI IL JOC BINE.

AM SA-TI EXPLIC JOCUL SI TIE
AR FI RECOMANDAT SA INVETI SA-L JOCI
APOI DUPA CE VEI STAPINI REGULILE, POTI DECIDE SINGUR CE VREI SA FACI CU CEEA CE AI AFLAT !!!

BANII SUNT UN INSTRUMENT DE DATORII

- ODATA BANUL ERA SUSTINUT DE AUR SI ARGINT. ACTUALMENTE ESTE SUSTINUT DE INCREDERE SI ESTE UN IDNB (ITI DATOREZ NISTE BANI)
- DACA DISPARE INCREDEREA=> ECONOMIA SE PRABUSESTE CA UN CASTEL DE CARTI DE JOC.
- ASTAZI BANUL ESTE O HARTIE FARA ACOPERIRE.
- BANII AU VALOARE ATATA TIMP CAT LUMEA ARE INCREDERE IN STATUL CARE II EMITE.

MARE PARTE A ECONOMIEI MONDIALE ASTAZI SE BAZEAZA PE DATORII SI INCREDERE

PT. MAREA MAJORITATE A OAMENILOR BANII INSEAMNA SUPRAVIETUIRE. DE ACEEA SUNT OBLIGATI SA JOACE JOCUL SI ATUNCI IL URASC.

DACA AI VREA SA JOCI JOCUL BANILOR, IN CARE ECHIPA VREI SA FII? A, L, P SAU I ?

DACA MERGI PE DATORII SI RISCURI E NECESAR SA FII SI PLATIT

- ITI SPUNE CINEVA SA FACI DATORII, SA-TI ASUMI TOATE RISCURILE SI SA MAI SI PLATESTI PENTRU ASTA.
- SA FACI BANI E O CHESTIUNE DE BUN SIMT.
- CAND E VORBA DE BANI, BUNUL SIMT E NEBUN.
- PROFITUL IL FACI CAND CUMPERI NU CAND VINZI.
- AFACERE BUNA E NECESAR SA AIBA SENS D.P.D.V. ECONOMIC SI IN VREMURI BUNE SI IN VREMURI RELE.
- DACA FACI O DATORIE PT. TINE PERSONAL, AI GRIJA SA FIE MICA.
- DACA ITI ASUMI RISCUL UNEI DATORII MARI, ASIGURA-TE CA O PLATESTE ALTCINEVA.

IMPORTANTA FAPTELOR IN COMPARATIE CU PARERILE

CA SA AI SUCCES PE PARTEA DREAPTA, CAND VINE VORBA DE BANI, E NECESAR SA STII DIFERENTA DINTRE FAPTE SI PARERI.
E NECESAR SA CUNOSTI REALITATEA.
SI NUMAI CIFRELE DESCRIU REALITATEA.
SUPRAVIETUIREA TA FINANCIARA DEPINDE NUMAI DE FAPTE.
FII SIGUR CA STII CARE E FAPTUL SI CARE E PAREREA.

PARERI :

- LOCUINTA TA FACE PARTE DIN ACTIVE
- PRETUL PROPRIETATILOR IMOBILIARE CRESTE MEREU
- AI NEVOIE DE BANI CA SA FACI BANI
- ACTIUNILE DE LA BURSA AU INTRECUT INTOTDEAUNA PROPR. IMOB
- E NECESAR SA-TI DIVERSIFICI PORTOFOLIUL
- E NECESAR SA FII NECINSTIT CA SA FII BOGAT
- E RISCANT SA INVESTESTI

AURUL FACE PARTE DIN ACTIVE ?

IN REALITATE SINGURUL LUCRU CARE FACE PARTE DIN ACTIVE SAU PASIVE ESTI TU !!!

TU ESTI SINGURUL CARE POATE FACE CA AURUL SA FIE INCADRAT LA ACTIVE SAU LA PASIVE.

DE ACEEA ESTE IMPORTANTA EDUCATIA FINANCIARA.

MULTI IAU BANII CASTIGATI CU GREU SI-I TRANSFORMA IN PASIVE. DE O VIATA LUAM DECIZII FINANCIARE PE PARERI MOSTENITE DIN GENERATIE IN GENERATIE.

SI APOI SE INTREABA DE CE SE LUPTA CU BANII !!!

PARERI :

- E NECSAR SA TE MARITI CU EL. VA FI UN SOT BUN.
- GASESTE-TI UN SERVICIU BUN SI TINE-L TOATA VIATA.
- DOCTORII FAC O GRAMADA DE BANI
- AU O CASA MARE. MAI MULT CA SIGUR CA SUNT BOGATI
- E MUSCULOS. MAI MULT CA SIGUR E SANATOS
- NU EXISTA ATATA BANET CA TOATA LUMEA SA FIE BOGATA
- PAMANTUL E PLAT
- OAMENII N-OR SA ZBOARE NICIODATA
- E MAI INTELIGENT DECAT SORA LUI
- OBLIGATIUNILE SUNT MAI SIGURE DECAT ACTIUNILE
- CEI CARE FAC GRESELI SUNT PROSTI
- N-O SA VANDA NICIODATA LA UN PRET ATAT DE MIC
- E RISCANT SA FACI INVESTITII
- N-O SA FIU NICIODATA BOGAT
- N-AM FACUT O FACULTATE ASA CA N-O SA PROGRESEZ NICIODATA
- E NECESAR SA-TI DIVERSIFICI INVESTITIILE
- NU TE-AS SFATUI SA-TI DIVERSIFICI INVESTITIILE
- N-O SA VREA SA IASA CU MINE NICIODATA

VIATA CELOR MAI MULTI OAMENI E HOTARATA MAI MULT DE PARERILE LOR SI MAI PUTIN DE FAPTE

CA SA-SI SCHIMBE VIATA AR FI NECESAR SA-SI SCHIMBE OPINIILE APOI SA PRIVEASCA CU ATENTIE FAPTELE.
FATELE POT FI PRIVITE DACA STII SA CITESTI DOCUMENTE FINANCIARE.
DACA STII SA CITESTI DOCUMENTE FINANCIARE POTI STI IMEDIAT CU CE SE OCUPA O PERSOANA.
CA SA STII SA CITESTI DOCUMENTE FINANCIARE E NECESAR SA AI EDUCATIE FINANCIARA.
ORBIREA FINANCIARA = O PERSOANA FARA EDUCATIE FINANCIARA
NEBUNIA FINANCIARA APARE ATUNCI CAND PARERILE SUNT LUATE DREPT FAPTE.
ATENTIA CUVENITA = SA DESCOPERI PUR SI SIMPLU CARE SUNT FAPTELE SI CARE PARERILE

CAND E VORBA DE BANI MAREA MAJORITATE A OAMENILOR SUNT :
- **FIE LENESI**
- **FIE CAUTA SCURTATURA ADICA NU DEPUN ATENTIA CUVENITA**

PREA MULTA ATENTIE CUVENITA = PARALIZIA ANALIZEI
CERNE FAPTELE SI PARERILE SI APOI IA DECIZIA !!!

DACA JOCI POKER SI IN 20 DE MINUTE NU STII CINE E NATANGUL, ATUNCI TU ESTI ACELA.
De WARREN BUFFET = CEL MAI MARE INVESTITOR AL AMERICII

DE CE AU OAMENII PROBLEME FINANCIARE ?

DE CATE ORI AUZITI ACESTE CUVINTE:
“AVANS MIC, RATE LUNARE MICI SAU NU-TI FACE GRIJI, STATUL O SA-TI DEA O SCUTIRE DE TAXE PT. PIERDERI”
SA STII CA CINEVA VREA SA TE ATRAGA IN JOC.
E NECESAR SA FII UN PIC MAI INTELIGENT.

CEI MAI MULTI SE DUC LA SCOALA SI INVATA SA FIE JUCATORI IN ACEST JOC, DAR NIMENI NU LE-A EXPLICAT JOCUL. NIMENI NU LE-A SPUS CA JOCUL SE NUMESTE:
CINE E DATOR SI CUI ?
SI TOCMAI DE ACEEA EI SUNT DATORI TUTUROR.

BANII SUNT O IDEE

BANII SUNT O IDEE CARE E NECESAR SA O VEZI MAI CLAR CU OCHII MINTII DECAT CU OCHII TAI.

INVATAREA JOCULUI BANILOR SI REGULILOR LUI, ESTE O PARTE IMPORTANTA A CALATORIEI TALE SPRE LIBERTATEA FINANCIARA

IMPORTANT ESTE CINE E NECESAR SA DEVII CA SA TE POTI MUTA IN PARTEA DREAPTA A CADRANULUI BANILOR

PARTEA A DOUA

CUM SA SCOTI LA IVEALA CE E MAI BUN IN TINE

CAP. 7 TRANSFORMAREA

- N-ARE IMPORTANTA CA NU AI CASA.
- IMPORTANT E CE ESTI !!!
- NU INCETA SA TE STRADUIESTI SA DEVII CINEVA.
- LAS-O BALTA SI TOT VEI DEVENI CINEVA… DAR NU ACEEASI PERSOANA.

SCHIMBARILE PRIN CARE TRECI

CELOR CARE SE GANDESC SA TREACA DE LA SIGURANTA SERVICIULUI, LA SIGURANTA FINANCIARA, LE OFER CUVINTE DE INCURAJARE.
DISPERAT => CURAJ => REALIZARI
UNII CONSIDERA PROCESUL USOR, ALTII CA FIIND IMPOSIBIL.

*** BANII SUNT UN DROG***

EVITATI SA VA ATASATI DE IDEEA DE A MUNCI PT. BANI.

- PATIMA BANULUI= II PRIMESTI => PATIMA TE LEAGA DE MODUL IN CARE II OBTII
- SALARIAT => OBISNUINTA DE SALARIAT
- LIBER PROFESIONIST => OBISNUINTA DE L
- DE LA STAT (SOCIAL) => OBISNUINTA DE A PRIMI DE LA STAT

INVATATI SA VA CREATI PROPRIUL SISTEM DE A ACUMULA BANI.

TIPARELE

SE REFERA LA TRECUT SI LA MODUL CUM GANDESC PRIETENII SI CUNOSTINTELE NOASTRE

LUMEA BANILOR = UN MARE SISTEM

INVATATI SA LUCRATI CU DIVERSE TIPARE DIN ACEST SISTEM

- **A – LUCREAZA PT. SISTEM**
- **L – ESTE SISTEUL**
- **P – CREEAZA, DETINE SI CONTROLEAZA SISTEMUL**
- **I – INVESTESTE BANI IN SISTEM**

DE CE E GREU SA SCHIMBI TIPARUL

PT. CA ASTAZI BANII SUNT ESENTIALI PT. A TRAI
ADEVARATA PROBLEMA ESTE LUPTA DIN VECHIUL TAU EU (ANGAJAT) CARE MOARE SI EUL CARE INCERCI SA DEVII

SIGURANTA IN RAZBOI CU LIBERTATEA
TU POTI DECIDE CARE VA CASTIGA

GASESTE-TI PASIUNEA

ATENTIE!!! TEAMA ALUNGA PASIUNEA
TEAMA DE A NU SUPRAVIETUI ALUNGA VISELE
ADU-TI AMINTE INTOTDEAUNA CE AI HOTARAT
PASIUNEA CLADESTE AFACEREA
DE RENUNTAT POTI SA RENUNTI CAND VREI …
DE CE SA RENUNTI ACUM ?

IA-TI PASIUNEA SI FA-O SA DEVINA REALITATE
VISUL MEU = VISUL DE A CREA UN ALT SISTEM DE SCOALA
UN PROGRAM EDUCATIV PT. CEI CARE DORESC SA DEVINA PATRONI SI / SAU INVESTITORI
PASIUNEA = AMESTEC DE DRAGOSTE SI URA

CITATE CELEBRE DESPRE EDUCATIE

- CHURCHILL – SUNT GATA INTOTDEAUNA SA INVAT, DAR NU INTOTDEAUNA IMI PLACE CAND MA INVATA ALTCINEVA
- GALILEO – NU POT INVATA PE NIMENI NIMIC. POTI DOAR SA-L AJUTI SA GASEASCA INVATATURA IN FORUL LUI INTERIOR
- MARK TWAIN – N-AM LASAT NICIODATA SCOALA SA SE AMESTECE IN EDUCATIA MEA
- EINSTEIN – E PREA MULTA EDUCATIE, MAI ALES IN SCOLILE AMERICANE

VIN REDUCERILE DE PERSONAL

IDEEA UNUI SALAR MARE SI A UNEI SLUJBE SIGURE PT. MUNCITORI SI MANAGERI DIN CLASA MIJLOCIE ESTE O IDEE AL CAREI TIMP A TRECUT

DIN CAUZA CONCURENTEI LA SCARA GLOBALA A FI PREGATIT PT. O SLUJBA E O IDEE BUNA PE TERMEN SCURT, DAR NU E SUFICIENTA PE TERMEN LUNG.

CONSTRUIESTE-TI UN SISTEM IN JURUL PASIUNII TALE

UN NOU SISTEM DE EDUCATIE :

- ELEVII IN LOC SA STEA LINISTITI, SA FIE ACTIVI
- INVATARE PRIN INTERMEDIUL JOCURILOR
- PROFESORI PLINI DE UMOR
- IN LOC DE PROFESORI PLICTISITORI, CAUTA OAMENI DE AFACERI CU STILUL TAU DE PREDARE
- CURSANTII DAU NOTE PROFESORILOR
- PROFESOR CU NOTE PROASTE – CURSURI DE PREGATIRE SAU ESTE RUGAT SA PLECE
- CURSANTII SA AIBA DORINTA DE A INVATA SI DE A INVATA REPEDE
- IN LOC DE TESTE CONLUCRARE IN ECHIPE CONCURENTIALE
- IN LOC DE NOTE, PARIURI PE SUME MICI DE BANI
- CASTIGATORUL IA TOTUL
- NE-AM CONCENTRAT PE DOUA MATERII – PATRON SI INVESTITOR
- FARA NICI UN FEL DE PUBLICITATE – VESTEA SE RASPANDEA DIN OM IN OM

SI UN PROFESOR POATE FI BOGAT !
PUTEM FI ORICE VREM. TOTUL DEPINDE DE CAT DE HOTARATI SUNTEM SA AVEM SUCCES.

FRICA SAU CURAJ
SIGURANTA SAU LIBERTATE

E RISCANT PE PARTEA STANGA

TEHNOLOGIA => SPECIALIZARE. DE CE SA NU TE SPECIALIZEZI PE PARTEA DREAPTA ?

E MAI SIGUR PE PARTEA DREAPTA

AI UN SISTEM . LARGESTE-L SI PE ALTE PIETE.

I NU SE INGRIJOREAZA DACA PIATA CRESTE SAU SCADE, PT. CA AU CUNOSTINTELE NECESARE CARE II AJUTA SA FACA BANI IN AMBELE SITUATII.

INVESTITORII PROFESIONISTI RISCA O MICA PARTE DIN BANII LOR SI OBTIN PROFITURI URIASE. RISCURILE SI LE ASUMA CEI CARE STIU PUTINE DESPRE INVESTITII.

<u>*TOATE RISCURILE SUNT PE STANGA</u>

DACA NU STII SA CITESTI CIFRELE ATUNCI ACCEPTI CU OCHII INCHISI PAREREA SPECIALISTULUI.

- CAPACITATEA DE A CITI CIFRELE
- SISTEMELE FINANCIARE
- SI SISTEMELE DE AFACERI
-

ITI OFERA O VEDERE PE CARE OAMENII DE RAND NU O AU.

- VIZIUNEA FINANCIARA MICSOREAZA RISCUL
- ORBIREA FINANCIARA MARESTE RISCUL
- AI NEVOIE DE ACEASTA VEDERE DOAR PE PARTEA DREAPTA A CADRANULUI BANILOR
- E NECESAR SA INVETI SA GANDESTI IN CIFRE SI NU IN CUVINTE
- PT. O AFACERE MARUNTA N-AI NEVOIE DE STIINTA CIFRELOR
- PT. O AFACERE LA SCARA NATIONALA SAU MONDIALA STIINTA CIFRELOR E CRUCIALA
- COMPANIILE MARI SUNT CONDUSE DE CINEVA CARE ARE UN CALCULATOR IN LOC DE CAP
- E NECESAR PE DREAPTA SA STII DIFERENTA DINTRE FAPTE SI OPINII
- E NECESAR SA STII FAPTELE
- CIFRELE ITI VOR SPUNE FAPTELE

<u>*CINE TE PLATESTE CA SA-TI ASUMI RISCUL</u>

- STANGA E RISCANTA. CEI CARE ACTIONEAZA AICI PLATESC CA SA-SI ASUME RISCUL.
- DRAPTA ESTE PLATIT PT. CA ISI ASUMA RISCUL.

CU TIMPUL VE-TI INTELEGE DE CE CAUTAREA SIGURANTEI PENTRU A EVITA RISCUL ESTE CEL MAI RISCANT LUCRU PE CARE IL FACETI

CIFRELE REDUC RISCUL

- CU CAT MAI MARE E PROIECTUL SI CU CAT MAI REPEDE VREI SA AI SUCCES, CU ATAT E NECESAR SA FII MAI EXACT.
- DACA VREI SA TE IMBOGATESTI INCET SAU SA MUNCESTI TOATA VIATA LASA PE ALTII SA-TI ADMINISTREZE BANII
- AVANTAJUL NOILOR TEHNOLOGII, ESTE CA ASTAZI POTI INVATA MULT MAI REPEDE SI MAI USOR CE AI NEVOIE PT. PROPRIUL SISTEM DE AFACERI SI SA TE PUI REPEDE LA PUNCT CU PROPRIILE CUNOSTINTE FINANCIARE

POTI SA MERGI REPEDE, DAR EVITA SCURTATURILE…

SCOPUL CURSULUI

E MULT MAI INTELIGENT SA AI MAI MULTE PUNCTE DE VEDERE DECAT SA PUI PROBLEMA CA UNUL AR FI MAI BUN DECAT ALTUL !

ACUM S-AR PUTEA SA PRIVITI VIATA, AFACERILE SI FINANTELE DIN ALT PUNCT DE VEDERE

CAP. 8 CUM MA IMBOGATESC ?

I: DE UNDE SA INVAT FORMULA PT. A MA IMBOGATI ?
R: AI JUCAT MONOPOLY CAND ERAI COPIL ?

PATRU CASE VERZI, UN HOTEL ROSU !
CUMPERI CASE CAND SUNT IEFTINE, LE VINZI CAND SE SCUMPESC.

MERGE SI CU HAMBURGERI
HAMBURGER + SISTEM DE DISTRIBUTIE = SUCCES FINANCIAR

PRINCIPIILE DE SUCCES FINANCIAR SUNT SIMPLE, CHIAR DACA TEHNOLOGIA ESTE COMPLICATA

E USOR SA FACI CE FAC OAMENII BOGATI

MULTI OAMENI SUNT BOGATI DESI NU AU MULTA SCOALA, PT. CA ACTIUNEA “A FACE” DIN ACTIUNEA DE A TE IMBOGATI ESTE FOARTE SIMPLA.
ACTIUNEA A FACE DIN PROCESUL DE IMBOGATIRE NU E STIINTA DE A CONSTRUI RACHETE.

- OAMENII CARE MUNCESC CEL MAI CONSTIINCIOS NU SE IMBOGATESC
- CA SA TE IMBOGATESTI E NECESAR SA GANDESTI
- CA SA GANDESTI E NECESAR SA AI INFORMATIE

- CA SA AI INFORMATIE E NECESAR SA ACCEPTI CA ITI LIPSESTE O ANUMITA INFORMATIE
- APOI CA SA O PRIMESTI
  - INVATA DE LA ALTII
  - FII AUTODIDACT
  - PLATESTE-I PE ALTII SA TE INVETE

GANDESTE INDEPENDENT, EVITA SA TE IEI DUPA MULTIME
CEI BOGATI GANDESC ALTFEL DECAT CEILALTI

FACI CE FACE TOATA LUMEA => AI CE ARE TOATA LUMEA => MUNCESTI TOATA VIATA => TAXE INCORECTE => VIATA DE DATORII

I: DE CE E NECESAR SA MA MUT DIN PARTEA STINGA IN PARTEA DREAPTA A CADRANULUI BANILOR ?
R: NU CEEA CE E NECESAR NECESITA SCHIMBAREA,
CEEA CE GANDESTI ARE NEVOIE DE SCHIMBARE
DE FAPT E VORBA DE CE E NECESAR SA FII CA SA POTI FACE
AICI E NECESAR SA LUCREZI

VREI SA FII ACEA PERSOANA CARE CREDE, CA A CUMPARA PATRU CASE VERZI SI A LE SCHIMBA PE UN HOTEL ROSU E USOR ?
SAU
VREI SA FII ACEA PERSOANA CARE CREDE CA A CUMPARA PATRU CASE VERZI SI A LE SCHIMBA PE UN HOTEL ROSU E GREU DE FACUT?

CURS DE STABILIRE A TELURILOR !!!
ESTI – ACTIONEZI – AI

TELURILE APARTIN DE "AI":
- CORP FRUMOS
- BANI
- RELATIE PERFECTA
- AFACERE PROPRIE

APOI OAMENII INCEP SA FACA LISTA CU CE E NECESAR SA FACA => LISTA CU CE E DE FACUT => PORNESC SA FACA
TEL = TRUP PERFECT=> REGIM + GIMNASTICA=> DUPA 2 LUNI => REVIN LA VECHILE OBICEIURI => PIZZA, CARTOFI + TELEVIZOR
=
A FACE IN LOC DE A FI
NU REGIMUL CONTEAZA, CI CE E NECESAR SA FII CA SA URMEZI REGIMUL
REGIMUL NU TE AJUTA DACA NU-TI SCHIMBI MENTALITATEA

TEL = INVESTITOR => CUMPAR ACTIUNI => IMBOGATIRE = FALS
CEL CU METALITATEA UNUI RATAT TOT UN RATAT RAMANE

TEL = FIIND CASATORIT INCERCAM SA SCHIMBAM PARTENERUL PT. A FI PERSOANA POTRIVITA = MARIAJ BUN
ACTIUNE => INCERCAM SA SCHIMBAM => CERTURI
A FI => INDREPTTI-VA EFORTURILE SPRE GANDURILE DVS. DESPRE PERSOANA RESPECTIVA

TEL = CAND E VORBA DE BANI MULTI OAMENII INCEARCA SA FACA CE FAC CEI BOGATI SI SA AIBA CE AU CEI BOGATI
ACTIUNE = SE DUC SI CUMPARA O CASA FRUMOASA SI O MASINA FRUMOASA. ISI TRIMIT COPII LA SCOLILE UNDE INVATA COPII CELOR BOGATI => VOR TREBUI SA MUNCEASCA SI MAI MULT SI SA AIBA SI MAI MULTE DATORII => II OBLIGA SA MUNCEASCA SI MAI MULT … SI NU ASTA FAC CEI BOGATI.

OAMENII NUMESC ASTA : SA TII PASUL CU FAMILIA CUTARE

A FI = GANDIND IN CONTINUARE CA UN OM SARAC, PASTRAND IDEILE SI CONVINGERILE DE OM SARAC, VOR SFARSI PRIN A AVEA CE AU CEI SARACI.

DECI : FII – ACTIONEAZA – AI

CURSUL ARATA CUM SA FII NU CE SA FACI .
ADICA FII INFORMAT SI GANDESTE => ALEGE

TRECEREA DIN STANGA IN DREAPTA NU PRESUPUNE ATAT A FACE CAT A FI.
NU ATAT CEEA CE FAC P SAU I ARE ATATA IMPORTANTA, CI CE GANDESC EI, CE SUNT IN STRAFUNDUL SUFLETULUI LOR.

VESTEA BUNA : NU AI NEVOIE DE PREA MULTI BANI CA SA SCHIMBI FELUL DE A GANDI. DE FAPT POTI S-O FACI SI GRATIS

VESTEA PROASTA: UNEORI E FOARTE GREU SA SCHIMBI ACELE GANDURI DIN STRAFUNDURI PE CARE TI LE-AU VARAT IN CAP GENERATII SI GENERATII.SI TOTUSI SE POATE

DESPRE ACEST LUCRU VORBESTE CURSUL IN PRIMUL RAND

ACEST SUMAR TE INVATA CUM SA-TI CONSOLIDEZI GANDURILE
(A FI)
ASTFEL INCAT SA ACTIONEZI
(A FACE)
CEEA CE ITI VA DA POSIBILITATEA SA DEVII LIBER D.P.D.V. FIANCIAR
(A AVEA)

- SIGURANTA ESTE PROBLEMA CELOR DIN SECTORUL A
- PERFECTIONISMUL ESTE PROBLEMA CELOR DIN SECTORUL L

INTELIGENTA EMOTIONALA

TOTI SIMT SENTIMENTELE. CE NE DIFERENTIAZA UNII DE ALTII ESTE MODUL DE A MANEVRA SENTIMENTELE.
A + L => MERGI LA SIGUR . NU RISCA
P + I => JOACA INTELIGENT. INVATA SA MANUIESTI RISCUL
DECI
ACELASI SENTIMENT = FRICA DE A PIERDE BANI => ALTE GANDURI , UN ALT FEL DE A FI , UN ALT FEL DE A ACTIONA, UN ALT FEL DE A AVEA.

TEAMA DE A NU PIERDE BANI

= CEA MAI IMPORTANTA CAUZA A LUPTEI FINANCIARE A OAMENILOR
⇨ PREA MULT CONTROL => PRIZONIERI IN DIVERSE CADRANE
I: DE CE OAMENII CARE AU EXCELENTE REZULTATE IN SCOALA, NU AU ACELEASI REZULTATE FINANCIARE SI IN LUMEA REALA ?
R: PT. CA IQ-UL EMOTIONAL ESTE MAI PUTERNIC DECAT IQ-UL GANDIRII.
I: DE CE ATAT DE MULTI PROFESORI NU SUNT BOGATI ?
R: PT. CA EI ACTIONEAZA INTR-UN MEDIU CARE PEDEPSESTE OAMENII CARE FAC GRESELI SI IN PLUS EI SE TEM EMOTIONAL SA NU FACA GRESELI.

PT. A FI LIBERI FINANCIAR, E NECESAR SA INVATAM CUM SA FACEM GRESELI SI SA MANEVRAM RISCURILE.

IQ EMOTIONAL ESTE MAI PUTERNIC.
IQ FINANCIAR ESTE 90% IQ EMOTIONAL SI DOAR 10% IQ DESPRE FINANTE SAU BANI

GANDIREA EMOTIONALA = 24 : 1 = GANDIREA RATIONALA
CAND EMOTIILE SUNT LA VITEZA MAXIMA ELE SUNT DE 24 DE ORI MAI PUTERNICE DECAT RATIUNEA
SUNT CAZURI CAND SENTIMENTELE INTREC FRACTIA 24: 1

⇨ **1. DEPENDENTA – MANCATUL, FUMATUL, SEXUL, MERSUL LA CUMPARATURI, DROGURILE**
⇨ **2. FOBIA – DE SERPI, DE INALTIME, DE OAMENI NECUNOSCUTI**

FOBIA DE BANI

CAND E VORBA SA RISTI BANI => OAMENI CARE TIPA, SAR DE PE SCAUN SI IES DIN CAMERA
DE CE ? PT. CA VA PLACE SAU NU BANII SUNT UN SUBIECT EMOTIONAL .=> MAJORITATEA OAMENILOR NU POT GANDI LOGIC CAND E VORBA DE BANI.

GANDURILE EMOTIONALE PAR A FI LOGICE

PT. A GANDUL : MERGI LA SIGUR. NU RISCA = LOGIC
PT. I = ILOGIC
PT. L GANDUL : FAC EU TREABA SINGUR = LOGIC
PT. P = ILOGIC

DAR ACELEASI EMOTII. => ACTIUNILE NOASTRE SUNT DETERMINATE DE FELUL IN CARE REACTIONAM LA SENTIMENTE.

N-AM CHEF DE ASTA

- ⇨ GANDESTE EMOTIONAL
- ⇨ N-AM CHEF SA INVAT DESPRE INVESTITII
- ⇨ AM SENTIMENTUL CA INVESTITIILE NU SUNT TOCMAI POTRIVITE PT. MINE
- ⇨ URASC SENTIMENTUL DE A FI RESPINS

PARINTE – COPIL – ADULT

PARINTE => AR FI NECESAR SA-TI FACI TEMELE
COPIL => DAR N-AM CHEF SA LE FAC ACUM
PARINTELE=> AR FI NECESAR SA FACI ECONOMIE
COPILUL => DAR CHIAR AM CHEF DE O VACANTA
I: CAND ESTI ADULT ?
R: CAND STII CE AI DE FACUT SI FACI CHIAR DACA N-AI CHEF DE NIMIC.

DIALOGURI PE CARE LE PORTI CU TINE INSUTI

FITI CONSTIENT DE DIALOGUL INTERN, DE CONVERSATIILE CU PROPRIA PERSOANA.
- ⇨ ATENTIE LA GANDURI
- ⇨ CE E LOGIC INTR-UN CADRAN E ILOGIC IN ALTUL
- ⇨ SCHIMBA MODUL DE A GANDI = PROCESUL IN CARE TE STRADUIESTI SA AFLI CARE GANDURI SE BAZEAZA PE EMOTII SI CARE PE LOGICA

⇨ VECHILE GANDURI DE A SI L POT FI UITATE SI NOILE GANDURI DE P SI I LE POT LUA LOCUL

DIFERENTA INTRE A SI P
DIVERGENTELE DINTRE A SI P SUNT CAUZATE DE DIFERENTELE DINTRE VALORILE EMOTIONALE.
A=> MUNCESC PESTE NORMAL SI SUNT PLATIT SUB NORMAL
P=> CE-AM PUTEA FACE SA-I MOTIVAM SA MUNCEASCA SI MAI MULT SI SA FIE MAI LOIALI FARA SA-I MAI PLATIM !

DIFERENTA DINTRE P SI I
P=> VREA MAI MULTI BANI CU CARE SA OPEREZE
I => VREA DIVIDENDE MAI MARI

DIFERENTA INTRE L SI P
L=> MUNCESTE MULT SI APOI SUFERA CA P CASTIGA MAI MULT
P=> DORESTE SA ANGAJEZE CAT MAI MULTI L DAR CU SALARII CAT MAI MICI

DIFERENTA INTRE A SI I
A=> PRIMESTE UN SALARIU IMPOVARAT DE TAXE
I => FACE O GRAMADA DE BANI SCUTITI DE TAXE
DACA ESTI CASATORIT SAU LA O PRIMA RELATIE AMOROASA, INCERCUIESTE CADRANUL DE UNDE ITI VIN BANII TIE SI SOTIEI => DACA SUNT CADRANE DIFERITE => PARERI DIFERITE

BATALIA DINTRE CEI BOGATI SI CEI INVATATI

CEI INVATATI SE VAIETA CA MARILE AVERI LE FAC CEI FARA CARTE.
EU AM DIPLOME DE LA SCOLI DE RENUME ! SPUNE CEL INVATAT
EU AM BANI SI TIMP LIBER ! SPUNE CEL BOGAT

MAI MULT DECAT O SCHIMBARE DE MENTALITATE

ESTI - ACTIONEZI – AI

LUCRURILE PE CARE LE FAC CEI BOGATI SUNT RELATIV SIMPLE.
DIFERA DOAR CEEA CE ESTI.
DIFERENTA SE AFLA IN GANDURILE LOR SI IN DIALOGUL CU EI INSISI
TOT CE GANDESTE SI ROSTESTE O PERSOANA SE TRANSFORMA IN REALITATE
VESTEA BUNA: TE POTI SCHIMBA CU PRIETENI NOI, IDEI NOI SI CU PUTIN TIMP.
PRODUCEREA SI PIERDEREA BANILOR SUNT SUBIECTE EMOTIONALE

SECRETUL MANEVRARII SENTIMENTELOR
=
E NECESAR SA INVETI SA-TI PASTREZI NEUTRALITATEA EMOTIONALA FATA DE CASTIG SAU PIERDERE

CASTIGUL SI PIERDEREA SUNT DOAR O PARTE A JOCULUI BANILOR

INVATATI SA CREATI CUVINTE DE INCURAJARE

- PASTREAZA-TI CALMUL
- GANDESTE LIMPEDE
- FII RECEPTIV
- MERGI MAI DEPARTE
- CERE SFATUL CUIVA CARE A MERS INAINTEA TA PE ACELASI DRUM
- AI INCREDERE SI PSTREAZA-TI CREDINTA INTR-O FORTA SUPERIOARA CARE-TI VREA BINELE

INCREDERE + CREDINTA + CURAJ => MERGI INAINTE + PRIETENI CU IDEI NOI=> E NECESAR SA RISTI=> FACI GRESELI => INTELEPCIUNE SI CUNOASTERE=> REUSITA

<u>*CALATORIA INTERIOARA</u>

CALATORIA DE LA UN CADRAN LA ALTUL ESTE O CALATORIE IN SINEA TA. SEAMANA CU INVATAREA MERSULUI PE BICICLETA.
FAZA INITIALA: CAZI DE MULTE ORI
FAZA A DOUA: NU MAI CAZI DE LOC
FAZA A TREIA: DEVINE UN GEST AUTOMAT

ACELASI PROCES SE INTAMPLA CAND TRECI DE LA:

- MENTALITATEA SIGURANTEI OFERITE DE UN SERVICIU
- LA MENTALITATEA EMOTIONALA A LIBERTATII FINANCIARE

SFAT:

1. **DE RENUNTAT POTI RENUNTA ORICAND… DE CE SA RENUNTI ACUM? AVERTISMENT: SI INTELIGENTA STIE CAND E NECESAR SA RENUNTI**
2. **GASESTE UN MENTOR CARE A REUSIT SA FACA TRECEREA CU BINE SI CERE-I SFATUL**
3. **URIASII MERG SI CAD,**
   DAR NU SI VIERMII.
   EI DOAR SAPA SI SE TARASC

DACA TEAMA DE A PIERDE BANI VA OPRESTE ATUNCI, ATI PIERDUT DEJA !

CEI CARE PIERD ISI REDUC CASTIGURILE SI ISI STRANG LA PIEPT PIERDERILE

**CHEIA SUCCESULUI UNUI MARE INVESTITOR
ESTE
NEUTRALITATEA LUI FATA DE CASTIG SI PIERDERE**

CEI CARE PIERD FAC ACELEASI LUCRURI IN VIATA

1. CONTINUA UN MARIAJ IN CARE NU MAI EXISTA DE MULT IUBIRE
2. RAMAN IN SLUJBE FARA NICI O PERSPECTIVA
3. RAMAN PRIETENI CU PERSOANE CARE NU-I LASA SA PROGRESEZE

INTELIGENTA EMOTIONALA POATE FI CONTROLATA

CAND APARE TEAMA DE A PIERDE BANI VETI AUZI:
1. SIGURANTA IN DETRIMENTUL LIBERTATII
2. EVITA RISCUL IN LOC DE INVATA SA MANEVREZI RISCUL
3. MERGI LA SIGUR IN LOC DE JOACA INTELIGENT
4. NU-MI POT PERMITE ASTA IN LOC DE CE AR FI NECESAR SA FAC CA SA-MI PERMIT ASTA
5. E PREA SCUMP IN LOC DE CAT AR VALORA PE TERMEN LUNG
6. DIVERSIFICA IN LOC DE CONCENTREAZA-TE
7. CE VOR ZICE PRIETENII IN LOC DE EU CE ZIC

INTELEPCIUNEA RISCULUI

REC: CITITI AFACERILE CA MIJLOC DE EXISTENTA DE DR. ALEXANDER ELDER

EXISTA O STIINTA A ASUMARII RISCURILOR

E MAI MULT EMOTIONAL DECAT PRACTIC
NU RECOMAND TRECEREA DIN STG. IN DR. CELOR CARE NU REUSESC SA-SI CONTROLEZE GANDURILE EMOTIONALE
CEI CARE DORESC SA FACA CALATORIA LE RECOMAND:
⇨ ASIGURATI-VA CA AVETI IN JURUL VOSTRU UN GRUP DE SPRIJIN PE TERMEN LUNG SI UN MENTOR CARE SA VA INDRUME

CE VETI DEVENI CAND VETI AJUNGE DINCOLO VA FI CEL MAI DE NEPRETUIT LUCRU DIN VIATA DVS. !!!

CAP. 9 FII BANCA … NU BANCHERUL

- ⇨ DIN 1989 A APARUT CUVANTUL RESTRUCTURARE IN ROMANIA
- ⇨ NU CEEA CE SE INTAMPLA IN VIATA UNUI OM CONTEAZA… CI SEMNIFICATIA PE CARE OMUL O DA ACELOR INTAMPLARI
- ⇨ RECOMANDARE : CITITI CARTI DE ISTORIA ECONOMIEI
- ⇨ ECONOMIA SE SCHIMBA, DAR ISTORIA SE REPETA
- ⇨ MULTA LUME DE PE PARTEA STG. IN LOC SA INCERCE SA AFLE CE STIU CEI DE PE PARTEA DR. A CADRANULUI SI EI NU STIU, SE APUCA SA VANEZE VRAJITOARE
- ⇨ MULTI CAUTA SA ARUNCE VINA PE ALTII PT. SITUATIA LOR FINANCIARA GREA
- ⇨ RECOMANDARE : CITITI JOHN D. ROCKEFELLER, HENRY FORD.
- ⇨ FILOZFII LUMII DE ROBERT HEILBRONER
- ⇨ AVEREA NELIMITATA DE PAUL ZANE PILZER
- ⇨ BUNASTAREA NATIUNILOR DE ADAM SMITH
- ⇨ INDIVIDUL SUVERAN DE JAMES DALE DAVIDSON
- ⇨ CREASTA VALULUI DE ROBERT PRETCHER
- ⇨ MAREA EXPLOZIE CE VA VENI DE HARRY DENT

**FII BANCA NU BANCHERUL*

EXP:

- ⇨ GASESC O CASA IN VALOARE DE 10.000$ SI OBTIN O REDUCERE PLATIND CU BANI GHEATA, ADICA LA 8.000$
- ⇨ 2.000$ BANII MEI + 6.000$ IPOTECA LA BANCA A CASEI RESPONSABILITATE PE CARE MI-O ASUM
- ⇨ APOI DAU ANUNT CA VAND LA 11.000$ PRET ESTIMATV SI FOLOSESC CUVINTELE MAGICE : “CASA DE VANZARE. PROPRIETAR DISPERAT. FARA RESTRICTII BANCARE. AVANS MIC. RATE LUNARE MICI.TEL: …”
- ⇨ CASA SE VINDE LA PACHET PE UN CONTRACT DE VANZARE IN LEASING. VAND CASA PT. 10.000$ ISD (ITI SUNT DATOR)
- ⇨ TRANZACTIA- PE FOAIA MEA DE BILANT

EU	ACTIVE	PASIVE
⇨	10.000$	6.000$
⇨	ISD	IPOTECA

-PE FOAIA DE BILANT A CUMPARATORULUI

=> EL	ACTIVE	PASIVE
	10.000$	ISD

- ⇨ DACA PERSOANA NU POATE PLATI DATORIA DE 10.000$ O EXCLUD DE LA DREPTUL DE FOLOSINTA SI VAND LA ALTCINEVA, CARE VREA O CASA CU AVANS MIC SI RATE LUNARE MICI.
- ⇨ REZULTATUL NET = 2.000$ IN COLOANA DE ACTIVE PT. CARE MI SE PLATESTE DOBANDA CA LA BANCA.

FII ATENT CAND FACI O DATORIE.
DACA FACI O PT. TINE PERSONAL, ASIGURA-TE CA E MICA.
DACA FACI DATORII MARI, ASIGURA-TE CA LE PLATESTE ALTCINEVA.
IN LIMBAJUL CADR. DIN DREAPTA
=
MI-AM AMANAT RISCUL SAU L-AM AGATAT DE CAPUL ALTUI CUMPARATOR

ACEST TIP DE TRANZACTIE SE EFECTUEAZA IN TOATA LUMEA
MULTI SPUN: NU POTI FACE ASA CEVA AICI

IATA PROFITUL CELOR 2.000$:

EU DECLARATIE DE VENIT

VENIT

CHELTUIELI

ACTIVE PASIVE
2.000$

LUCRURI INTERESANTE:

1. EU HOTARASC DOBANDA LA 2000$
2. E CA SI CUM AI CREA 2000$ CARE NU AU EXISTAT INAINTE. LA FEL FACE SI BANCA: CREAZA UN ACTIV PT CARE APOI CERE DOBANDA
3. PT. ACESTI 2.000$ NICI NU PLATESC TAXE. O PERSOANA DIN A PT. UN VENIT DE 2.000$ PLATESTE 40% IMPOZITE
4. TOATE TAXELE, CHELT. SI IMPOZITELE SUNT IN RESPONSABILITATEA CUMPARATORULUI

INTREBARE: CAT TIMP LE-AR TREBUI CELOR DIN A SA CASTIGE 2.000$ DUPA IMPOZITE DE 40 % ?

<u>*CONTINUITATEA VENITULUI, ESTE ATUNCI LA ADAPOST</u>

1. PROTECTIA ACTIVELOR = DACA ESTI BOGAT OAMENII AU TENDINTA SA-TI IA CE AI, PRIN LITIGII.CEI BOGATI RAREORI AU CEVA PE NUMELE LOR. EI ISI PASTREAZA ACTIVELE IN TRUSTURI SI CORPORATII PT. A LE PROTEJA.

2. PROTECTIA VENITULUI = TRECAND FLUXUL VENITULUI DIN ACTIVE PRIN FIRMA, MARE PARTE DIN CE ITI IA STATUL POATE FI PROTEJAT.

ANGAJAT => CASTIG – IMPOZITARE – CHELTUIELI
PATRON => CASTIG – CHELTUIELI – IMPOZITARE
EXP: TERENUL GRATIS

DACA FIRMA E A TA, TU FACI REGULILE ,
CU CONDITIA SA RESPECTI CODUL TAXELOR

SECRETUL DE A TE SIMTI IN SIGURANTA D.P.D.V. FINANCIAR ESTE
SA ACTIONEZI IN CEL PUTIN DOUA CADRANE DE PE PARTI DIFERITE

<u>*VALOAREA EXPERIENTEI</u>

- ⇨ SCOALA NE INSTRUIESTE SA FIM BUNI SPECIALISTI IN CEVA … DAR NU SI COMPLEX INSTRUITI
- ⇨ INCEPETI CU PUTIN SI EVITATI SA VA GRABITI
- ⇨ FACETI AFACERI LA SCARA MARE CAND AVETI MAI MULTA INCREDERE SI EXPERIENTA
- ⇨ DE MULTE ORI NU AI NEVOIE DE NICI UN BAN, CA SA FACI O GROAZA DE BANI. DE CE ? EXPERIENTA CONTEAZA.

DACA STII SA FACI BANI DIN BANI,
OAMENII SI BANII VOR ROI IN JURUL TAU
EXPERIENTA ESTE MAI IMPORTANTA DECAT BANII !!!

SUNT MULTI CARE SPUN : NU POTI SA FACI ASTA .
CAUTA-I PE CEI CARE SPUN ASTA : DA, STIU CUM SE FACE ASTA. VOI FI INCANTAT SA-TI ARAT.

<u>*LEGILE</u>

- ⇨ FITI ATENT LA SCHIMBAREA ACESTORA.
- ⇨ INTELEGEREA LEGILOR SI A FORTELOR PIETII ESTE VITALA PT. SUCCESUL FINANCIAR.
- ⇨ CRED IN PLATA TAXELOR LA GUVERN + TAXE = SERVICII
- ⇨ DAR, GUVERN = PROST CONDUS
  - ⇨ PREA MARE
    - ⇨ FACE PREA MULTE PROMISIUNI PE CARE NU LE POATE INDEPLINI

ISTORIA E UN GHID

VALORILE PIETELOR FINANCIARE SUNT CONDUSE DE : LACOMIE SI TEAMA
CITITI ISTORIA ECONOMIEI PT. CA ISTORIA SE REPETA

DOUA ALEGERI

UNUL DIN AVANTAJELE DE A TRAI INTR-O SOCIETATE LIBERA ESTE:
- ⇨ LIBERTATEA DE ALEGERE. POTI ALEGE: LIBERTATEA SAU SIGURANTA

ALEGI SIGURANTA => TAXE EXCESIVE
ALEGI LIBERTATEA => INVETI REGULILE JOCULUI SI JOCI JOCUL

ALEGEREA ESTE NUMAI A TA : A , L SAU P , I

PARTEA III :CUM SA OBTII SUCCESUL CA P SI I

CAP. 10 FA PASI DE COPIL

"O CALATORIE DE O MIE DE LEGHE INCEPE CU UN PAS DE COPIL "

SUCCESUL FINANCIAR PE TERMEN LUNG SE MASOARA CU :
- ⇨ NUMARUL DE PASI
- ⇨ DIRECTIA IN CARE MERGI
- ⇨ NUMARUL ANILOR DE EXPERIENTA

I: CUM MANANCI UN ELEFENT ?
R: MUSCATURA CU MUSCATURA !

ACTIUNEA INVINGE INACTIUNEA

INVINGE-TI TEAMA DE A NU FACE GRESELI=> FA-O SI GATA

PROCESUL DE INVATARE CONTINE :
- ⇨ INVATARE SPIRITUALA
- ⇨ INVATARE MENTALA
- ⇨ INVATARE EMOTIONALA
- ⇨ INVATARE FIZICA

ACTIUNE => GRESEALA => INVATARE …

CEI CARE REUSESC AU 3 CALITATI:
- ⇨ INTRETIN O VIZIUNE SI UN PLAN DE LUNGA DURATA
- ⇨ CRED IN RECOMPENSA INTARZIATA
- ⇨ FOLOSESC FORTA ACUMULARII IN FAVOAREA LOR

TEMELIA RECOMPENSEI AMANATE = SACRIFICII PE TERMEN SCURT
PROBLEME FINANCIARE = DATORII DE CONSUMATOR + LIPSA INVESTITIILOR => VOR SA AFLE CE SA FACA ? IN LOC SA ASCULTE: CINE E NECESAR SA FIE, CA SA FACA CE E NECESAR ACUMULARII DE MARI AVERI.

EI VOR RASPUNSURI PE TERMEN SCURT LA PROBLEME PE TERMEN LUNG.

UN PONT

PERSOANELE CARE ISI NOTEAZA TELURILE AU MAI MULT SUCCES DECAT CELE CARE NU FAC ASTA.

RECOMANDARE:

- VISATI VISURI MARETE PE TERMEN LUNG
- NOTATI TELURI MARUNTE PE TERMEN SCURT
- NOTATI IN SCRIS SCOPUL SI TELURILE

CONCLUZIE :
1. VISATI VISURI MARETE
2. GANDITI PE TERMEN LUNG
3. OBTINETI SUCCESE MODESTE ZILNIC
4. INAINTATI CU PASI DE COPIL
= CHEIA TRECERII DE LA A SAU L LA P SAU I

DACA VREI SA FII BOGAT E NECESAR SA-TI SCHIMBI REGULILE

NIMIC NU MAI E CA INAINTE, DAR APROAPE TOTI MERG MAI DEPARTE FACAND ACELEASI LUCRURI VECHI.
CURS : "CUM SA VA PUNETI IN ORDINE VIATA FINANCIARA ?" => PRACTIC SE INCEPE CU COMPLETAREA UNEI "FISE FINANCIARE"
CAUTA IN FISA FINANCIARA SA VEZI DACA ARE UN MAINE

REGULILE EPOCII FINANCIARE

- MUNCESTE DIN GREU SI PATRONUL TAU SAU GUVERNUL VOR AVEA GRIJA DE TINE MAINE
- GASESTE-TI UN POST LA GUVERN. O SA AI MULTE AVANTAJE
- ASIGURA-TE CA FIRMA LA CARE LUCREZI ARE UN PROGRAM DE PENSII EXCELENT SAU UN SINDICAT PUTERNIC

TU AI UN MAINE ?

DECLARATIA DE VENIT

VENIT
CHELTUIELI(ASTAZI)

FISA FINANCIARA

*** CEI FARA ACTIVE AU DOAR TRECUT SI PREZENT VIITORUL LIPSESTE TOTAL**

BILANT

ACTVE (MAINE)	PASIVE (IERI)

TREI MODELE DE FLUX MONETAR

- SARAC
- CLASA DE MIJLOC
- BOGATI

CLASA DE MIJLOC = VISUL CLASEI MUNCITOARE :

- SLUJBE BINE PLATITE
- CASE FRUMOASE
- MASINI
- CARTI DE CREDIT

IN EPOCA INFORMATIEI MODELUL 'FLUX MONETAR' AL CLASEI DE MIJLOC POATE FI DEZASTRUOS

EVITATI SA FITI SCLAVUL IDEII UNEI SLUJBE FOARTE BINE PLATITE

GANDITI IN TERMENII ACTIVELOR SI A VENITURILOR DIN :

- ACUMULARE DE CAPITAL
- DIVIDENDE
- VENITURI DIN CHIRII
- VENITURI REZIDUALE DIN AFACERI SI PROPRIETATI IMOBILIARE

IN EPOCA INFORMATIEI E NECESAR SA VA ANTRENATI:

- INTELIGENTA FINANCIARA
- INTELIGENTA EMOTIONALA
- INCERCATI SA VEDETI LUMEA DIN CADR. P SI I
- IN EPOCA INFORMATIEI VENITUL ESTE PRODUS STRICT DE INFORMATIE SI NU DE MUNCA FIZICA
- EVITA SA MUNCESTI DIN GREU , INVATA SA MUNCESTI INTELIGENT

ASADAR CARE E RASPUNSUL ?

RASPUNSUL ESTE CA E NECESAR SA TE RE-EDUCI !!!
CA SA AJUNGI SA GANDESTI CA UN OM BOGAT => GANDESTE SI PRIVESTE LUMEA DIN P SAU I

PENTRU SUCCES IN P SI I E NEVOIE DE:

- INTELIGENTA FINANCIARA
- INTELIGENTA SISTEMELOR
- INTELIGENTA EMOTIONALA
- ACESTE LUCRURI NU SE INVATA LA SCOALA

DATORITA SENTIMENTULUI NELINISTII FINANCIARE => ADULTII SE GRABESC LA LUCRU SI MUNCESC DIN GREU => REVIN ACASA SI AUD DE SCADEREA SAU CRESTEREA ACTIUNILOR=> NELINISTEA CRESTE => SE DUC SA-SI CUMPERE O CASA SAU O MASINA NOUA=> ALUNGAREA SENTIMENTULUI DE NELINISTE FINANCIARA=> PROBLEMA E CA NELINISTEA FINANCIARA REVINE IARASI.

CUM INCEPI SA GANDESTI CA UN OM BOGAT ?

- DEMARATI USOR
- INCERCATI SA VA INSTRUITI

PROFITUL, NU BANII , ALINA ANXIETATEA

JOCUL BANILOR ESTE O OGLINDA IN CARE TE PRIVESTI PE TINE INSUTI.
TOATE JOCURILE SUNT REFLECTII ALE CELOR CARE JOACA.
JOCURILE SUNT UN ELEMENT DE PREDARE SUPERIOR

JOCUL IMPLICA O PERSOANA :

- MENTAL
- EMOTIONAL
- FIZIC

CEI SAPTE PASI PT. TRECEREA DE LA A SAU L LA P SAU I

Pasul 1 E TIMPUL SA-TI VEZI DE PROPRIILE INTERESE !!!

MUNCESTI DIN GREU SI II IMBOGATESTI PE ALTII ?
SFATURI DE GENUL:

- DU-TE LA SCOALA SI IA NOTE BUNE, CA SA-TI POTI GASI O SLUJBA SIGURA, CU SALAR BUN SI AVANTAJE EXCELENTE

- MUNCESTE PE BRANCI CA SA-TI POTI CUMPARA CASA VISURILOR TALE
- CUMPARATI ACUM PLATITI MAI TARZIU, AVANS MIC RATE LUNARE MICI

CEI CARE URMEAZA ORBESTE ACESTE SFATURI DEVIN DE OBICEI :
- ANGAJATI CARE-SI IMBOGATESC SEFII SI PATRONII
- DEBITORI CARE IMBOGATESC BANCHERII SI CAMATARII
- PLATITORI DE TAXE CARE IMBOGATESC GUVERNUL
- CONSUMATORI CARE IMBOGATESC OAMENII DE AFACERI

IN LOC SA SE PREOCUPE DE INTERESELE LOR, MUNCESC TOATAVIATA PREOCUPINDU-SE DE INTERESELE ALTORA .

FISA FINANCIARA
DECLARATIA DE VENITURI SI CHELTUIELI

VENIT 1. TE PREOCUPA INTERESELE SEFULUI TAU = SALAR CHELTUIELI 2. AI GRIJA DE CHELTUIELILE GUVERNULUI PRIN PLATA IMPOZITULUI 3. CU FIECARE CHELT. PE CARE O FACI TE PREOCUPA INTERESELE CELORLALTI	
ACTIVE 4. ACEASTA E AFACEREA TA =TE PREOCUPA VENITUL TAU	PASIVE 5. TE PREOCUPA AFACERILE ALTORA

ACTIONEAZA

1. **PRIMUL PAS =** INVATATI SA VA COMPLETATI SINGURI FISA FINANCIARA.
- PT. A AJUNGE UNDE VRETI E NECESAR MAI INTAI SA STITI UNDE VA AFLATI
- LUATI-VA VIATA IN PROPRIILE MAINI SI PETRECETI MAI MULT TIMP PEOCUPANDU-VA DE INTERESELE VOASTRE DECAT DE INTERESELE ALTORA

2. STABILITI-VA TELURILE FINANCIARE
- TEL FINANCIAR PE TERMEN LUNG 5 ANI
- TEL FINANCIAR PE TERMEN SCURT 12 LUNI

A. IN URMATOARELE 12 LUNI:
- IMI MICSOREZ DATORIILE CU ….EURO
- IMI MICSOREZ CHELTUIELILE CU … EURO/LUNA
- IMI MARESC VENITURILE DIN ACTIVE CU… EURO/LUNA
- ACTIVE = AFACERE PROPRIE
    - IMOBILIARE
    - ACTIUNI ETC

B. TELURILE PE PERIOADA DE 5 ANI SUNT:
- SPORIREA FLUXULUI MONETAR DIN ACTIVE LA … EURO/LUNA
- APARITIA ACESTOR CAI DE INVESTITII IN COLOANA DE ACTIVE:
- AFACERI PERSONALE
- PROPRIETATI IMOBILIARE
- ACTIVE DE CONSUM
- ACTIUNI

C. FOLOSESTE TELURILE PE 5 ANI PT. A INCEPE DE AZI SA-TI DEZVOLTI DECLARATIA DE VENIT SI FOAIA DE BILANT TIMP DE CINCI ANI

ACUM STII UNDE TE AFLI D.P.D.V. FINANCIAR IN ACEST MOMENT SI TI-AI STABILIT TELURILE => E NECESAR SA PREIEI CONTROLUL ASUPRA FLUXULUI MONETAR, DACA VREI SA-TI INDEPLINESTI TELURILE.

<u>PASUL 2 - PREIA CONTROLUL ASUPRA FLUXULUI MONETAR</u>

FACAND MAI MULTI BANI SE INMULTESC PROBLEMELE FINANCIARE PROBLEMELE FINANCIARE APAR DATORITA LIPSEI EDUCATIEI OAMENILOR IN GESTIONAREA FLUXULUI MONETAR.

UN CASTIG MAI MARE NU REZOLVA PROBLEMA DACA PROBLEMA SE AFLA IN GESTIONAREA FLUXULUI MONETAR.
CALITATEA CEA MAI IMPORTANTA = DUPA CE TE-AI HOTARAT SA DAI ATENTIE PROPRIILOR INTERESE => E NECESAR SA PREIEI CONTROLUL FLUXULUI TAU MONETAR

<u>*CINE E MAI INTELIGENT – TU SAU BANCHERUL TAU ?</u>

- MAJORITATEA OAMENILOR NU-SI COMPLETEAZA SINGURI DOCUMENTELE FINANCIARE PERSONALE
- COMPLETEAZA-TI SINGUR DOCUMENTELE FINANCIARE PERSONALE
- IN CALITATE DE DIRECTOR GENERAL AL PROPRIEI VIETI POTI INVATA CUM SA FII MAI INTELIGENT DECAT ALTII
- ATENTIE ! ORICE LUCRU DIN COLOANA TA DE PASIVE FACE PARTE DIN COLOANA DE ACTIVE A ALTCUIVA

****DATORII BUNE SI DATORII RELE***

ORI DE CAT ORI DATOREZI BANI CIUVA, DEVII UN ANGAJAT AL BANILOR ACELEI PERSOANE

- O DATORIE BUNA ESTE ACEEA PE CARE O PLATESTE ALTCINEVA PT. TINE.
- CUMPARA PROPRIETATI CU BANI DE LA BANCA, DAR LASA CHIRIASUL SA PLATEASCA DATORIA

****VENITURI SI CHELTUIELI***

- ORICAREI CHELTUIELI II CORESPUNDE UN VENIT, DAR ELE NU APAR IN ACELESI SET DE DOCUMENTE FINANCIARE.
- MAJORITATEA OAMENILOR PLATESC PRIMA DATA PE ALTII SI PE EI INSASI LA URMA, DACA MAI RAMANE CEVA.

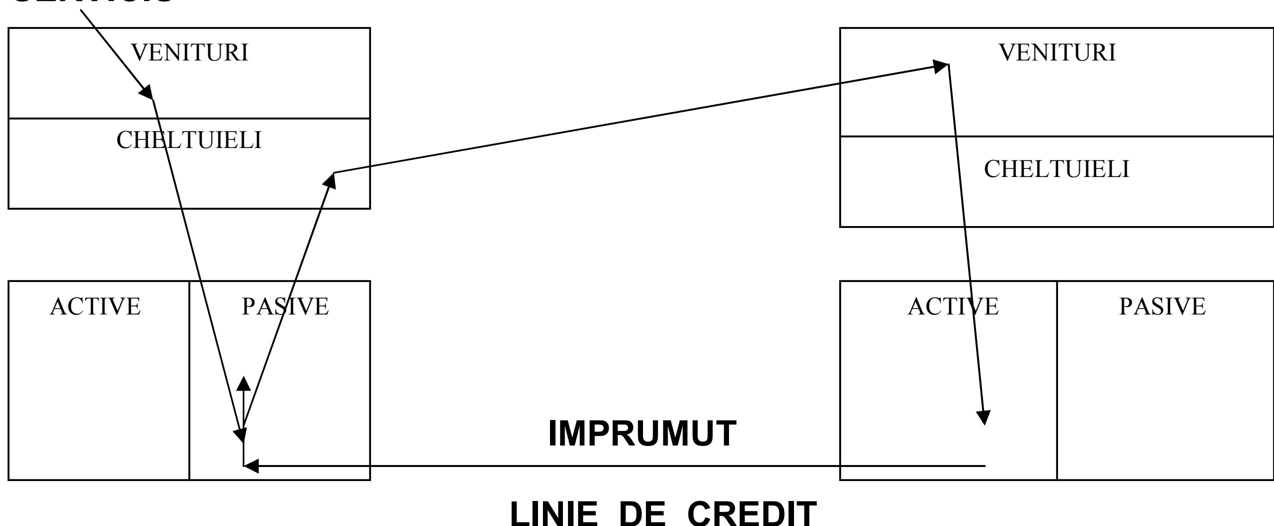
REGULA DE AUR A FINANTELOR PERSONALE
PLATESTE-TE MAI INTAI PE TINE

CEI CARE NU STIU SA-SI CONTROLEZE FLUXUL MONETAR MUNCESC PT. CEI CARE STIU.

PISTA RAPIDA SI CURSA SOBOLANULUI

FISA FINANCIARA A DEBITORULUI | **FISA FINANCIARA A CREDITORULUI**

SERVICIU



CURSA SOBOLANULUI | **PISTA RAPIDA**

****STII DIFERENTA ?***

CELE DOUA DECLARATII DE VENIT NU EXISTA UNA FARA ALTA I:CARE DINTRE CELE DOUA ESTE A TA SI PE CARE AI VREA SA O AI?

E NECESAR UN PLAN PT:

- CONTROLAREA CHELTUIELILOR
- MINIMIZAREA DATORIILOR
- MINIMIZAREA PASIVELOR

ACTIONEAZA

1. REVIZUIESTE-TI DECLARATIILE FINANCIARE DIN CAPITOLUL ANTERIOR
2. AFLA DIN CARE SECTOR AL CADRANULUI BANILOR ITI PROVIN VENITURILE, INCEPAND CHIAR DE ASTAZI
3. HOTARESTE DIN CARE CADRAN VREI SA-TI PRIMESTI CEA MAI MARE PARTE A VENITURILOR IN URMATORII 5 ANI
4. INCEPE SA PUI IN APLICARE PLANUL DE ADMINISTRARE AL FLUXLUI MONETAR
   A. PLATESTE-TE PE TINE MAI INTAI – PUNE DEOPARTE UN ANUMIT PROCENTAJ DIN FIECARE SALARIU SAU DIN ALTA SURSA DE VENIT
   B. CONCENTREAZA-TI ATENTIA ASUPRA REDUCERII DATORIILOR PERSONALE

PASUL NR. 3 - INVATA DIFERENTA DINTRE RISC SI RISCANT

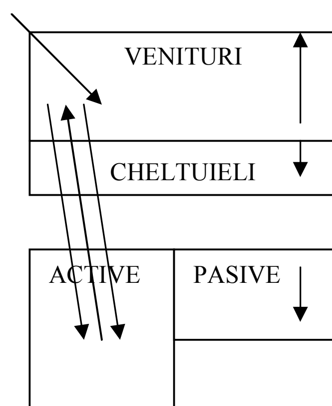
UNII SPUN : ESTE RISCANT SA INVESTESTI
EU AS SPUNE: ESTE RISCANT SA NU STII

*****CE INSEAMNA ADMINISTRAREA ADECVATA A FLUXULUI MONETAR ?***

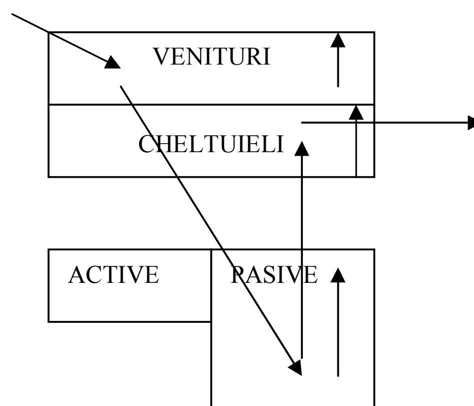
= A CUNOASTE DIFERENTA DINTRE ACTIVE SI PASIVE

ASTA FAC 10% DIN OAMENI **ASTA FAC 90% DIN OAMENI**

SLUJBA



SLUJBA



****CUNOSTINTELE FINANCIARE***

- DIRECTIA IN CARE MERGE FLUXUL MONETAR ESTE TOTUL
- INTELIGENTA FINANCIARA = CAPACITATEA DE A CONVERTI BANII GHEATA SAU MUNCA IN ACTIVE CARE-TI FURNIZEAZA FLUXUL MONETAR

AFIRMATII:
- “A” => AFACERILE SI INVESTITIILE SUNT RISCANTE
- “L, P SAU I” => A NU FI EDUCAT FINANCIAR ESTE RISCANT
  - E RISCANT SA NU FII INFORMAT
  - CUMPARAREA DE ACTIVE NU E RISCANTA

ACTIONEAZA:

1. **DEFINESTE RISCUL CU PROPRIILE TALE CUVINTE**
   - TI SE PARE RISCANT SA TE BAZEZI PE SALARIU?
   - TI SE PARE RISCANT SA AI DATORII PE CARE SA LE PLATESTI IN FIECARE LUNA?
   - TI SE PARE RISCANT SA DETII UN ACTIV CARE ITI ADUCE BANI IN BUZUNAR ?
   - TI SE PARE RISCANT SA ACORZI TIMP INVATARII DIFERITELOR TIPURI DE INVESTITII
2. **DEDICA 5 ORE DIN TIMPUL TAU LIBER IN FIECARE SAPTAMANA UNEIA SAU MAI MULTOR ACTIVITATI DE GENUL:**
   - CITESTE PAGINA DE AFACERI DIN ZIARUL TAU PREFERAT
   - ASCULTA STIRILE FINANCIARE LA RADIO SAU TV
   - ASCULTA CASETE DESPRE INVESTITII SI EDUCATIE FINANCIARA
   - CITESTE REVISTE SAU BULETINE FINANCIARE
   - JOACA JOCUL BANILOR

PASUL 4 - HOTARESTE CE FEL DE INVESTITOR VREI SA FII

MAJORITATEA OAMENILOR SE LUPTA CU SITUATIA LOR FINANCIARA PT. CA EVITA PROBLEMELE FINANCIARE
DACA VREI SA FACI AVERE RAPID APUCATE SA REZOLVI PROBLEME FINANCIARE GRELE

TREI TIPURI DE INVESTITORI:
- TIP A = INVESTITORI CARE CAUTA PROBEMELE
- TIP B = INVESTITORI CARE CAUTA RASPUNSURILE
- TIP C = INVESTITORI DE TIP SCHULTZ :" EU NU STIU NUMIC "

INVESTITORII DE TIP "C" POT ACUMULA AVERI ?
DA, DACA SE CASATORESC CU O PERSOANA BOGATA , CASTIGA LA LOTO SAU SE ANGAJEAZA LA GUVERN

INVESTITORII DE TIP "B"
I: IN CE IMI RECOMANZI SA INVESTESC ?
MI-AU DAT PARINTII ACTIUNI . SA LE VAND ?
CE FONDURI MUTUALE SUNT BUNE PT. MINE ?

INVESTITORII DE TIP "A" = CAUTA PROBLEMELE
EI CAUTA PROBLEMELE CAUZATE DE CEI CARE AU NECAZURI FINANCIARE .
INVESTITORII CARE REZOLVA PROBLEMELE STIU CA :
- E NECESAR SA FACI UN PROFIT DE CEL PUTIN 25% LA INFINIT
- E NECESAR SA AI CUNOSTINTE FINANCIARE SOLIDE
- E NECESAR SA AI CALITATILE NECESARE PT. A REZOLVA PROBLEME

****CUM SA AJUNGI MAI REPEDE PE PISTA RAPIDA ?***

- INCEPI CU AFACERI MICI SI INVETI SA REZOLVI PROBLEMELE
- INVATA MAI INTAI CUM SA CONSTRUIESTI O AFACERE=> EXPERIENTA EDUCATIVA VITALA =>
  - CALITATI PERSONALE IMBUNATATITE
  - FLUX MONETAR CARE NETEZESTE URCUSURILE SI COBORASURILE SI ASIGURA TIMP LIBER

****POTI SA FII TOATE TIPURILE DE INVESTITOR ?***

IN REALITATE FUNCTIONEZ CA INVESTITOR DE TOATE TIPURILE.
- CAND VINE VORBA DE FONDURI MUTUALE ACTIONEZ CA UN INVESTITOR DE TIP C.
- CA INVESTITOR DE TIP B CAUT RASPUNSURI LA PROBLEMELE MELE FINANCIARE => CER SFATUL CONSULTANTILOR FINANCIARI

DE CE E NECESAR SA INCEPI REPEDE ?

PT. CA EXISTA 2 TIPURI DE REGULI:
- UNA PT. CEI BOGATI
- CEALALTA PT. RESTUL LUMII

PROBLEMELE DUC LA OPORTUNITATI

- INVATATI SA REZOLVATI PROBLEME DE AFACERI SI INVESTITII
- IN MIEZUL UNEI PROBLEME SE AFLA O OPORTUNITATE, IAR INVESTITORII CAUTA OPORTUNITATI

GASITI PISTA RAPIDA CAT MAI CURAND !

INCEPETI CU :
- PREOUPATI-VA DE PROPRIILE INTERESE
- PRELUATI CONTROLUL ASUPRA FLUXULUI MONETAR
- FACETI DIFERENTA INTRE RISC SI RISCANT
- FACETI DIFERENTA INTRE INVESTITORI DE TIP A, B ,C SI ACTIONATI CA ATARE
- E NECESAR SA DEVII BUN SPECIALIST IN REZOLVAREA UNUI ANUMIT TIP DE PROBLEMA. EVITA " DIVERSIFICAREA "
- EU RECOMAND SA DEVII UN P SI APOI UN I
- PROBLEME FINANCIARE EXISTA DIN BELSUG. REZOLVA-LE !!!

ACTIONEAZA:
- DEVENITI EFICIENTI CA INVESTITORI DE NIVEL 4 INAINTE DE A INCERCA SA DEVENITI INVESTITORI DE NIV. 5 SAU 6
- INCEPETI CU INVESTITII MICI SI APROFUNDATI STUDIUL
- FACETI IN FIECARE SAPTAMANA :
  - PARTICIPATI LA CURSURI PE TEME FINANCIARE
  - CAUTATI SEMNALELE DE VANZARE A PROPRIETATILOR IMOBILIARE DIN ZONA VOASTRA
  - INTREBATI:
    - ESTE O PROPRIETATE DE INVESTITII ?
    - ESTE INCHIRIATA ?
    - CARE E CHIRIA ACTUALA ?
    - CARE E PROCENTUL DE APARTAMENTE NEOCUPATE DIN ZONA?
    - CARE E CHIRIA MEDIE IN ZONA ?
    - CARE SUNT COSTURILE DE INTRETINERE ?
    - EXISTA LUCRARI DE INTRETINERE AMANATE ?
    - LE FINANTEAZA PROPRIETARUL ?
    - CARE SUNT CONDITIILE FINANCIARE ?
- INTALNESTE-TE CU AGENTI DE BURSA SI VEZI CE ACTIUNI ITI RECOMANDA EI SA CUMPERI. AFLA CAT MAI MULTE DESPRE
-

- ACELE FIRME. FA O VIZITA FIRMELOR SI CERELE RAPOARTELE FINANCIARE ANUALE.
- ABONEAZA-TE LA BULETINELE DE INVESTITII
- CONTINUA SA CITESTI, SA ASCULTI CASETE, SA PARTICIPI LA CURSURI ETC

STUDIAZA DOMENIUL AFACERILOR

- VEZI CE E DE VANZARE IN ZONA
- PARTICIPA LA UN SEMINAR DE MLM CA SA TE FAMILIARIZEZI CU SISTEMUL
- PARTICIPA LA INTALNIRI LEGATE DE OPORTUNITATI DE AFACERI SAU TARGURI
- ABONEAZA-TE LA ZIARE SI REVISTE DE AFACERI

PASUL 5 - CAUTA-TI MENTORI

- MENTORUL ITI SPUNE CE E IMPORTANT SI CE NU.
- IN LOC SA TRAITI SUB NIVELUL MIJLOACELOR VOASTRE DE TRAI, FACETI SA CREASCA MIJLOACELE DE TRAI.
- CONCENTRATI-VA ATENTIA PE COLOANA DE ACTIVE

MODELE DE ROLURI INVERSATE = PRIETENI CARE AU FACUT MULTI BANI, IAR APOI I-AU PIERDUT . INVATATI SI DE LA EI.

MODELE SPIITUALE = TRANSFORMA INVATATURA RELIGIOASA IN LECTIE FINANCIARA

****PUTEREA TENTATIEI***

- EVITATI SA POSEDATI LUCRURI FARA VALOARE (= TENTATIE + LACOMIE)

ACTIVE	PASIVE

- “ SI NE IZBAVESTE DE CEL RAU “ = AMANAREA RECOMPENSEI

(= SEMN DE INTELIGENTA EMOTIONALA) = PREOCUPAREA FATA DE PROPRIILE INTERESE ADICA CONSTRUIREA UNEI COLOANE DE ACTIVE

ASTFEL SE EVITA DEGRADAREA SPIRITULUI UMAN CAUZATA DE :

- TENTATIE
- LIPSA EDUCATIEI FINANCIARE
- INFLUENTA MODELELOR FINANCIARE PROASTE

****GASESTE PE CINEVA CARE A FOST DEJA ACOLO***

- ALEGE-TI MENTORII CU INTELEPCIUNE
- AI GRIJA DE LA CINE PRIMESTI SFATURI FINANCIARE
- CAND VREI SA AJUNGI UNDEVA E MAI BINE SA INTREBI PE CINEVA CARE A FOST DEJA ACOLO

ACTIONEAZA:

1. CAUTA MENTORI

- ATAT IN DOMENIUL AFACERILOR CAT SI AL INVESTITIILOR
- CAUTA MODELE. INVATA DE LA ELE
- CAUTA MODELE INVERSATE. INVATA DE LA ELE

2. CEI CU CARE ITI PETRECI TIMPUL INSEAMNA VIITORUL TAU

- NOTEAZA PE HARTIE 6 PERSOANE CU CARE ITI PETRECI TIMPUL. IMPORTANT E CU CINE ITI PETRECI TIMPUL NU TIPUL DE RELATIE
- DUPA FIECARE NUME MENTIONATI CADRANUL IN CARE ACTIONEAZA
- MENTIONATI IN DREPTUL FIECAREI PERSOANE NIVELUL DE INVESTITOR (REFERITI-VA LA NIVELUL 5, 6 SAU 7)

****UNII SE SUPARA***

IN EXERCITIUL DE MAI SUS MULTI OAMENI SE SUPARA !!!
ACEST EXERCITIU ARE MENIREA SA VA ARATE CA DVS. E NECESAR SA VA SCHIMBATI PRIMUL SI DUPA ACEEA SA INCERCATI SA-I SCHIMBATI PE CEI DIN JURUL DVS.

- UITA-TE LA CADRANUL BANILOR SI SCRIE:
  - INITIALELE OAMENILOR CU CARE ITI PETRECI CEL MAI MULT TIMPUL, IN CADRANUL CORESPUNZATOR.
  - INITIALELE TALE IN CADRANUL CORESPUNZATOR
  - PUNE-TI INITIALELE IN CADRANUL IN CARE DORESTI SA ACTIONEZI IN VIITOR
  - DACA SUNTETI CU TOTII IN ACELESI CADRAN AI SANSE SA FII O PERSOANA FERICITA

PASUL 6 - SCHIMBA DEZAMAGIREA IN PUTERE

CE DEVII CAND LUCRURILE NU MERG IN DIRECTIA IN CARE VREI ?
MOTIVUL PT. CARE SUNT ATAT DE PUTINI OAMENI BOGATI CARE AU AJUNS ACOLO PRIN PROPRIILE FORTE, ESTE CA SUNT PUTINI CEI CARE TOLEREAZA DEZAMAGIREA.
IN LOC SA INVETE SA O INFRUNTE, ISI PETREC VIATA EVITAND-O !
DEZAMAGIREA REPREZINTA O PARTE IMPORTANTA A PROCESULUI DE INVATARE.

LA FEL CUM INVATAM DIN GRESELI, ACUMULAM TARIE DE CARACTER DIN DEZAMAGIRI

SFATURI :

1. ASTEAPTA-TE SA FII DEZAMAGIT. DOAR PROSTII SE ASTEAPTA CA LUCRURILE SA MEARGA ASA CUM VOR EI. A TE ASTEPTA LA O DEZAMAGIRE E UN MOD DE A TE PREGATI MENTAL SI EMOTIONAL PT. SURPRIZE PE CARE NU LE DORESTI. DAC ESTI CALM GANDESTI MAI LIMPEDE.
2. TINE-TI MENTORUL APROAPE. SUNA-TI MENTORUL SI CONSULTA-TE CU EL IN SITUATII CARE TE DEPASESC
3. FII BUN CU TINE INSUTI- ATENTIE LA CAT DE DURI SUNTEM CU NOI INSINE. E GREU SA INVETI CEVA NOU DACA TE AUTOPEDEPSESTI SAU AUTOINVINOVATESTI
4. SPUNE DEVARUL- TOATA LUMEA GRESESTE. TOTI NE SUPARAM SI NE SIMTIM DEZAMAGITI CAND LUCRURILE NU MERG CUM VREM NOI. DIMENSIUNEA SUCCESULUI TAU E DATA DE:
   - PUTEREA DORINTEI
   - DE DIMENSIUNILE VISELOR TALE
   - FELUL CUM MANEVREZI DEZAMAGIREA DE-A LUNGUL CALATORIEI TALE PRIN VIATA
   -

<u>VIITORUL APARTINE CELOR CARE SE SCHIMBA O DATA CU VREMURILE</u>

ACTIONEAZA:
1. FA GRESELI. DE ACEEA RECOMANDAM SA INCEPI CU PASI DE COPIL. TINE MINTE CA ESECUL FACE PARTE DIN VICTORIE. CEI DIN A SI L AU FOST INVATATI CA E INACCEPTABIL SA FACI GRESELI. CEI DIN P SI I STIU CA INVATAM FACAND GRESELI.
2. PUNE O MICA SUMA DEOPARTE. INCEPE CU PUTIN.
3. CHEIA ACESTUI PAS DE ACTIUNE ESTE <u>SA ACTIONEZI.</u>

<u>A CITI, A ASCULTA SI A PRIVI CU ATENTIE SUNT VITALE PT. EDUCATIA TA</u>
<u>DAR E NECESAR SA INCEPI SA FACI CEVA</u>

PASUL 7 - PUTEREA CREDINTEI
****DE CE TE TEMI CEL MAI TARE ?***

DOAR PT. CA :

- NU AI FOST BUN LA SCOALA
- N-AI FOST POPULAR
- NU ESTI BUN LA MATEMATICA
- ESTI SARAC SAU BOGAT

NICI UNUL DIN MOTIVE NU CONTEAZA LA URMA URMEI !!! DEFECTELE CONTEAZA DOAR DACA TU CONSIDERI CA AU IMPORTANTA.

AVETI INCREDERE IN VOI
CA AVETI TOATE CALITATILE NECESARE
OBTINERII SUCCESULUI FINANCIAR

ACESTEA SUNT :

1. **DORINTA**
2. **HOTARAREA**
3. **CREDINTA ADANCA IN GENIUL VOSTRU SI IN UNICITATEA DARULUI CU CARE SUNTETI INZESTRAT DE DUMNEZEU**

****GANDURILE SUNT REFLECTII***

GANDURILE NOASTRE CELE MAI ASCUNSE, SUNT REFLECTII ALE SUFLETELOR NOASTRE.

GANDURILE REFLECTA:

- CAT DE MULT NE IUBIM PROPRIA PERSOANA
- EGOUL NOSTRU
- FAPTUL CA NU NE PLACE PROPRIA PERSOANA
- CUM NE PURTAM CU NOI INSINE
- PARERILE PE CARE LE AVEM DESPRE NOI INSINE

****BANII NU STAU LA OAMENII CARE NU AU INCREDERE IN EI INSISI***

- ADEVARURILE PERSONALE SE ROSTESC IN CLIPE DE MAXIMA EMOTIE
- TOATE CUVINTELE SUNT OGLINZI DESPRE CE GANDIM DESPRE NOI INSINE

****CEL MAI BUN SFAT PE CARE VI-L POT DA***

CELOR CARE VOR SA SE MUTE DINTR-UN CADRAN IN ALTUL LE SPUN :

- FITI ATENTI CE CUVINTE FOLOSITI
- FITI ATENTI LA CUVINTELE CARE VIN DIN SPIRIT, DIN STOMAC SAU DIN SUFLET
- DACA NU ESTI CONSTIENT DE MOMENTUL IN CARE EMOTIILE IAU LOCUL GANDIRII , N-AI SA SUPRAVIETUIESTI ACESTEI CALATORII

****ADEVARURILE PERSONALE SUNT MINCIUNI PERSONALE***

ASCULTA-TI:

- INDOIELILE
- TEMERILE
- GANDURILE LIMITATE SI APOI SAPA ADANC DUPA ADEVARUL CEL MAI ADANC.

EXP:

- SUNT OBOSIT, NU MAI AM CHEF SA INVAT CEVA NOU
- DACA NU INVAT NIMIC NOU MA VOI SIMTI SI MAI OBOSIT
- INVATATI SA AVETI INCREDERE IN VOI INSIVA SI IN BANI

TINE MINTE:

SINGURA PERSOANA CARE DETERMINA GANDUL PE CARE VREI SA-L CREZI DESPRE TINE ESTI TU

SFAT:

PREGATESTE-TE ZILNIC SA FII MAI MARE DECAT MICIMEA TA

OAMENII NU REUSESC SA-SI INDEPLINEASCA VISURILE PT. CA PERSOANA ACEEA NEINSEMNATA CARE SE GASESTE IN NOI INVINGE PERSOANA CARE E MAI MARE

LASUL DOMINA CURAJOSUL

IN CONCLUZIE !

ACTIONEAZA:

- CONCEPE UN PLAN PENTRU DEZVOLTAREA TA PERSONALA
- CONCEPE UN PLAN PT. A TINE SUB CONTROL CHELTUIELILE
- MICSOREAZA-TI DATORIILE SI PASIVELE
- CHELTUIE CAT ITI PERMIT MIJLOACELE SI APOI SPORESTELE
- CALCULEAZA CAT E NECESAR SA INVESTESTI PE LUNA, CATE LUNI, LA O RATA REALISTA DE PROFIT, CA SA-TI ATINGI SCOPURILE

SCOPUL ACESTUI CURS ESTE DE A TE AJUTA SA:

1. VEZI CINE ESTI

2. CE INTERESE AI

3. CINE VREI IN FINAL SA DEVII

DATORIA SEFULUI TAU ESTE SA ITI DEA O SLUJBA !!!

DATORIA DE A FI FERICIT SI BOGAT ESTE NUMAI A TA !!!!